

technotrans 

Hauptversammlung 2023

power to transform –
strategy into results

12. Mai 2023



Veränderung der Rahmenbedingungen

Produktionskapazität
Covid -19
Geopolitische Situation
Probleme in der Lieferkette
Protectionism
Neue Arbeit
Digitalisierung
Ukraine-Konflikt
Fachkräftemangel
Inflation
Verknappung von Rohstoffen
Gesetzliche Anforderungen
Klimawandel
Halbleiterknappheit
Energiewende
Bankenkrise





Geschäftsjahr 2022



DANKE



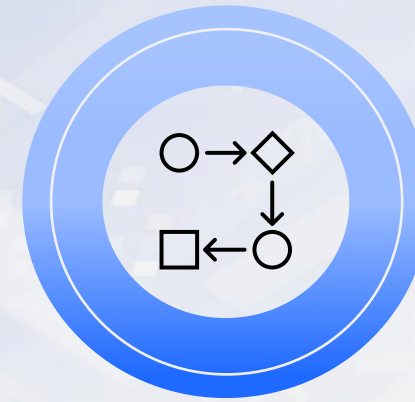
Faktoren des Erfolgs



Operativer Fortschritt



Strategie & Fokus

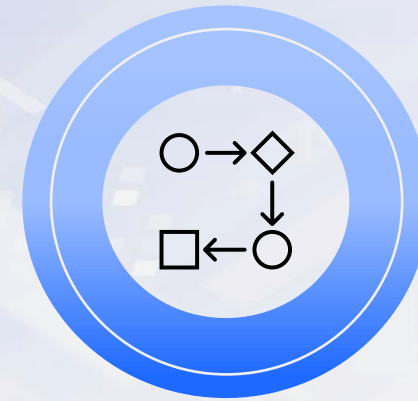


Transformation

Faktoren des Erfolgs



Strategie & Fokus



Transformation

Elektrifizierung
Digitalisierung
Dekarbonisierung



Wärme

Thermo-
management

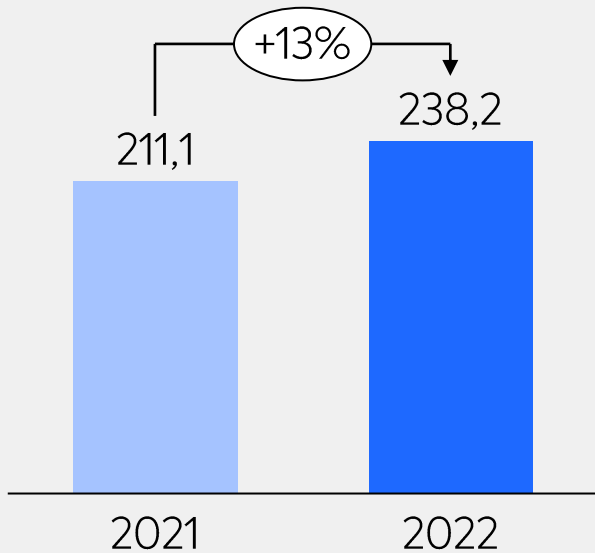


technotrans 

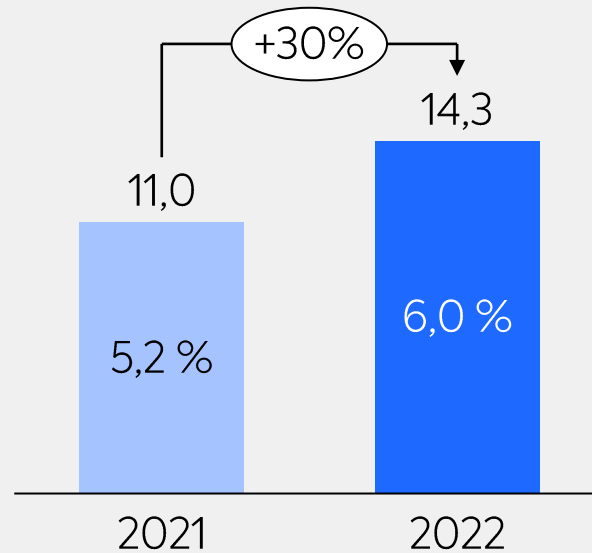


Geschäftsjahr 2022: KPIs signifikant gesteigert

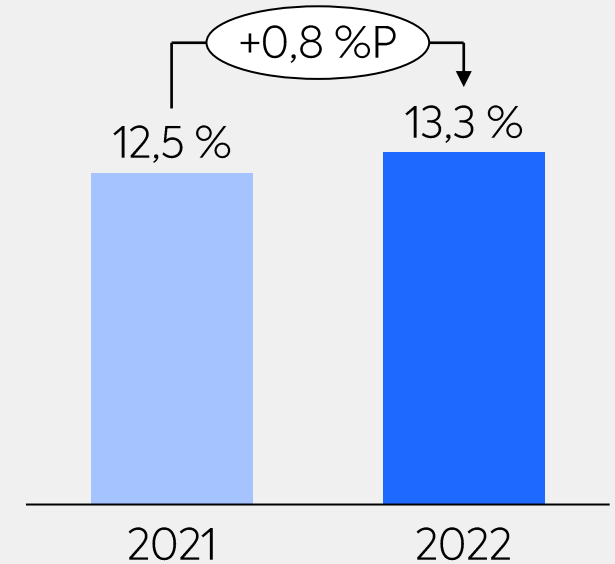
Umsatz (M€)



EBIT (M€) / EBIT Marge (%)



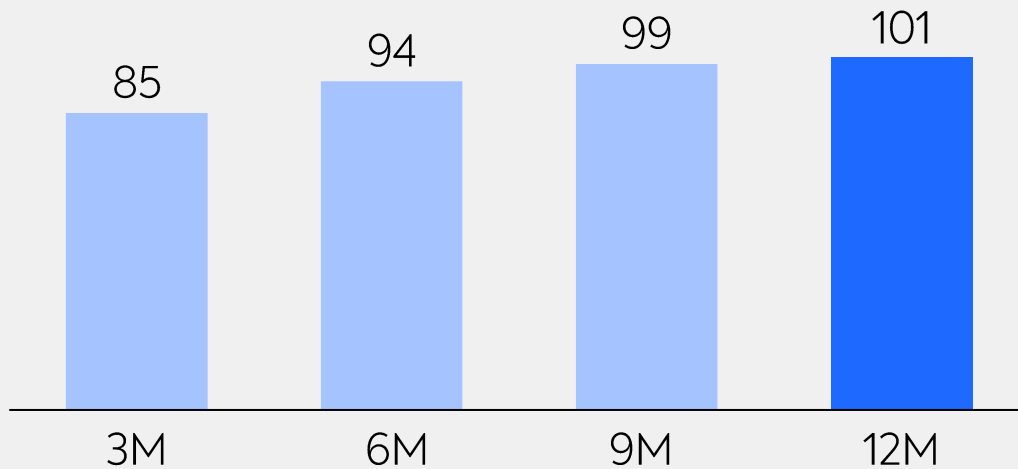
ROCE (%)



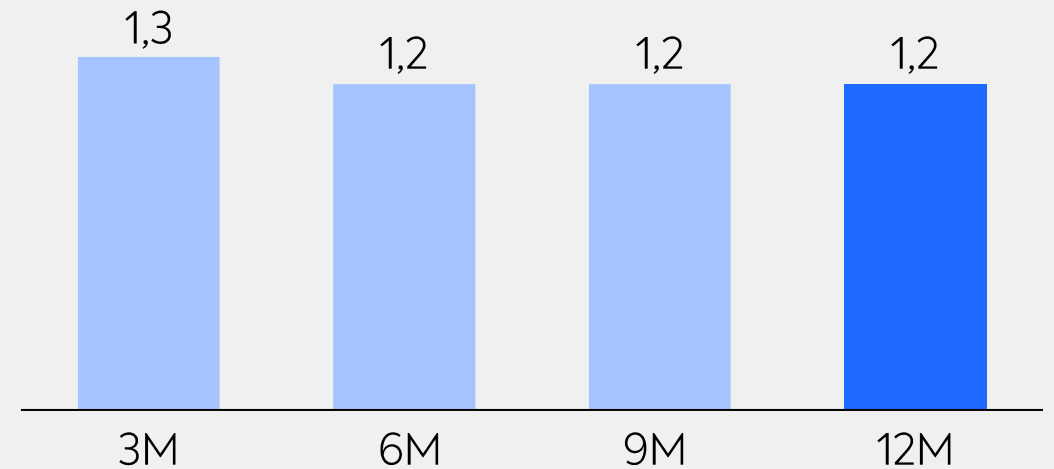


Starke Auftragslage 2022

Auftragsbestand (M€)



Book-to-Bill-Ratio*

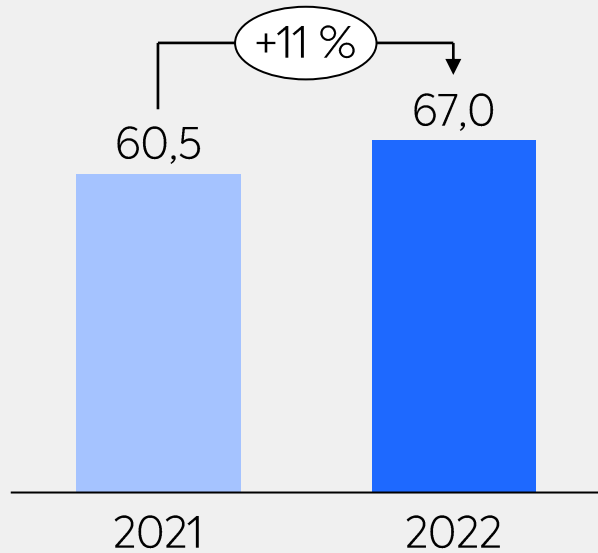


*) Deutsche Produktionsstandorte

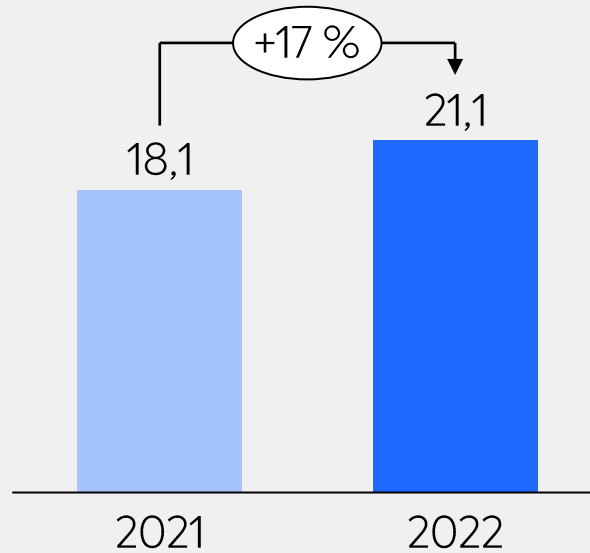


Positive Ertragsentwicklung

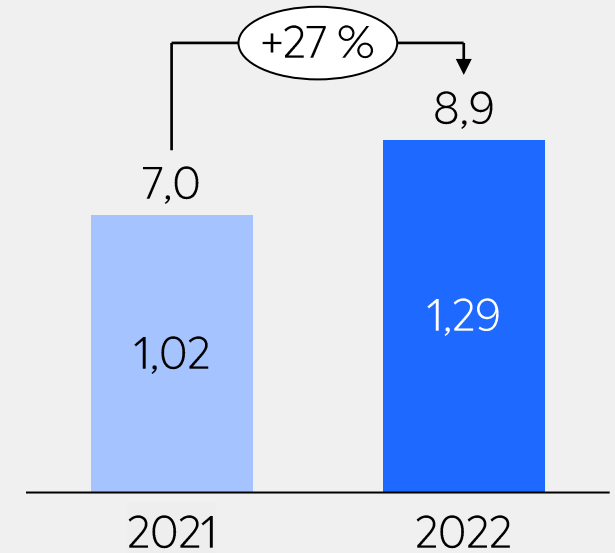
Bruttoergebnis (M€)



EBITDA (M€)



Jahresergebnis (M€)
Ergebnis pro Aktie (€)



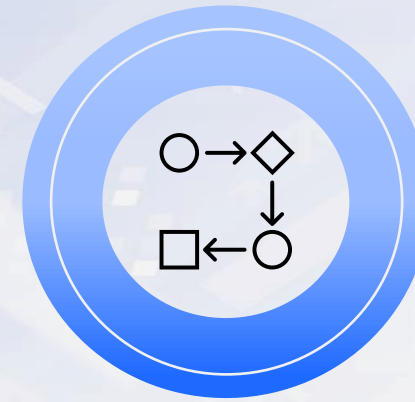
Faktoren des Erfolgs



Operativer Fortschritt



Strategie & Fokus



Transformation



Strategie Phase I – erfolgreich abgeschlossen!

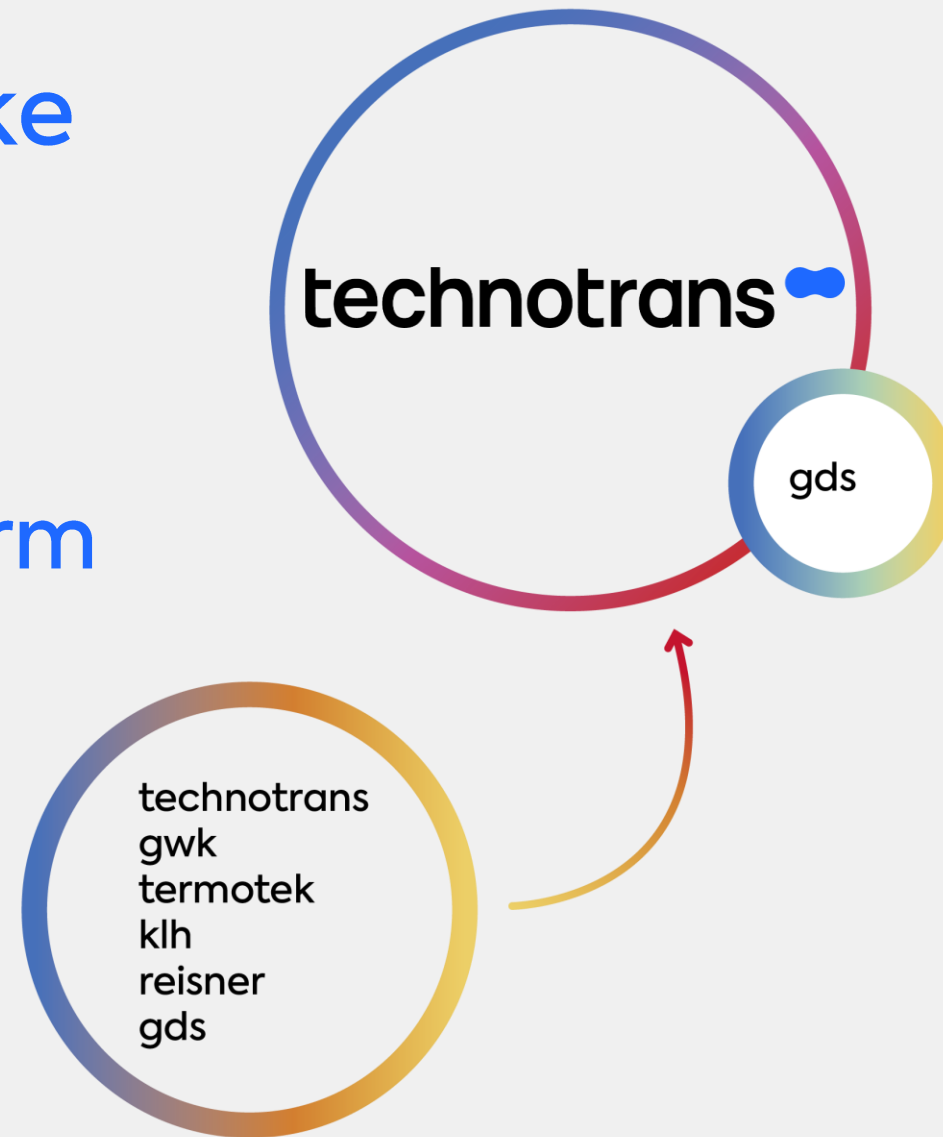


- Transformationsprozesse auf Basis der vorhandenen Kernkompetenzen
- Fokussierung auf Zielmärkte
- Aufbau einer marktorientierten Organisationsstruktur
- Verschmelzung einzelner Konzerngesellschaften
- Konsolidierung durch Nutzung konzernweiter Synergieeffekte, Ausbau Shared Services
- Ausbau Nachhaltigkeit / ESG
- Aufbau technotrans als starke Dachmarke



Eine starke Dachmarke

power to transform



Faktoren des Erfolgs



Operativer Fortschritt



Strategie & Fokus

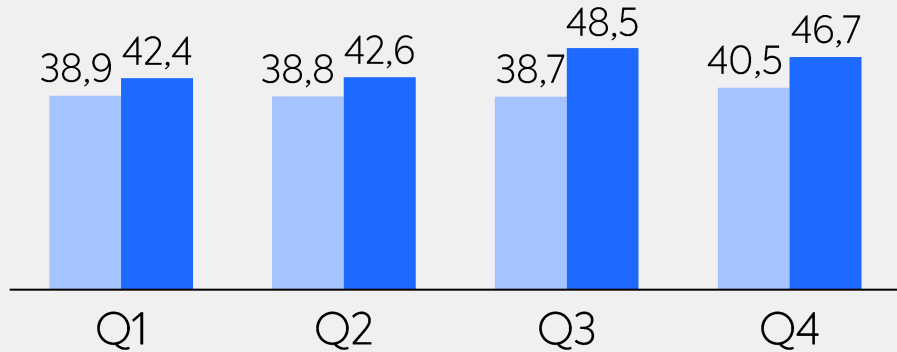


Transformation

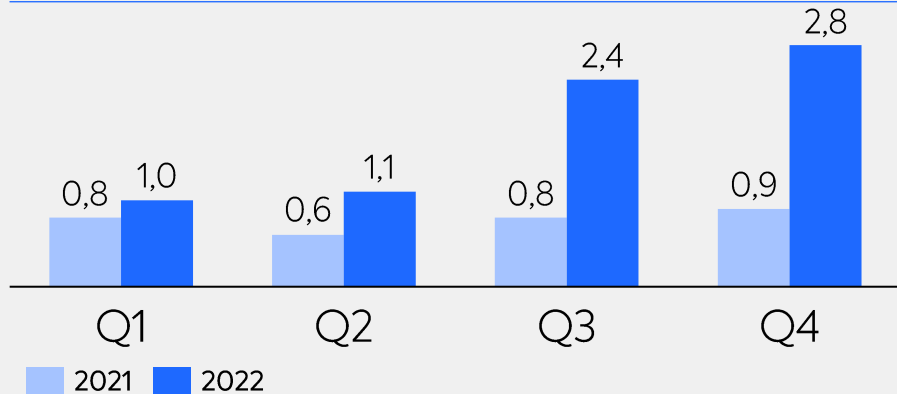


Segment Technology

Umsatz 2021/2022 nach Quartalen (M€)



EBIT 2021/2022 nach Quartalen (M€)



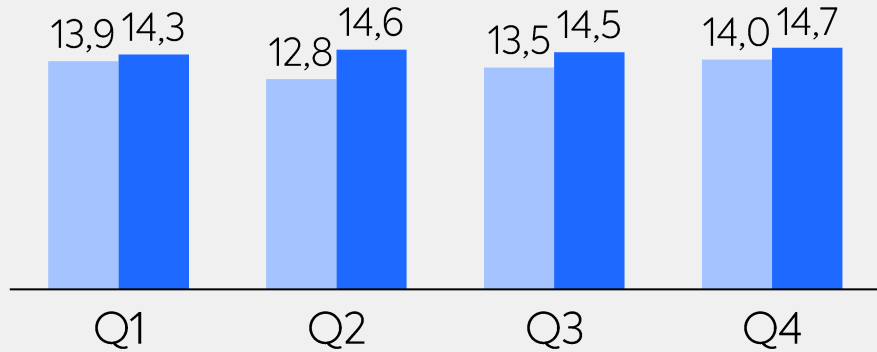
- Segmentumsatz um 15 % gesteigert
- Hoher Bedarf in allen Märkten zu verzeichnen

- Segment-EBIT mehr als verdoppelt auf 7,3 Mio. € (Vorjahr: 3,1 Mio. €)
- Segment-EBIT steigt stark auf 4,1 % (Vorjahr: 2,0 %) durch Erhöhung der Serienproduktion

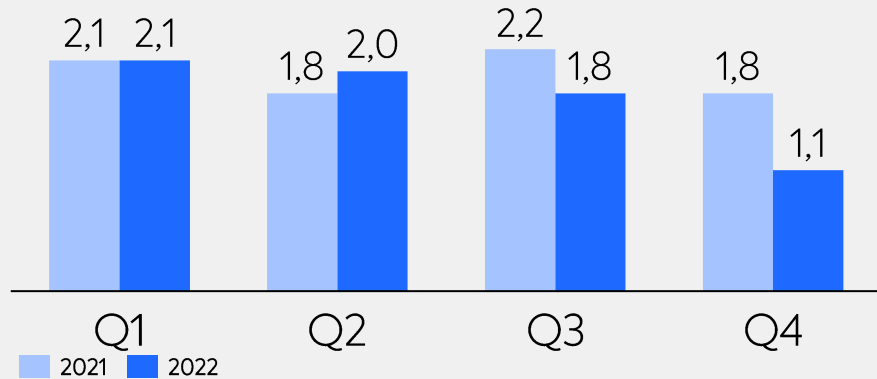


Segment Services

Umsatz 2021/2022 nach Quartalen (M€)



EBIT 2021/2022 nach Quartalen (M€)



- Segmentumsatz steigt um 7 % auf 58,0 Mio. € (Vorjahr: 54,2 Mio. €)

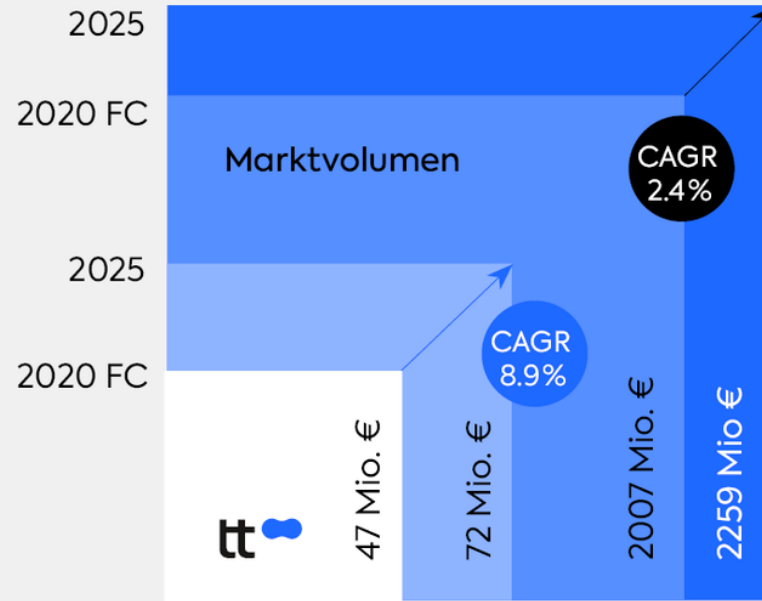
- Absoluter Zuwachs insbesondere getragen von Print, Healthcare & Analytics und Energy Management

- Segment-EBIT bei 7,0 Mio. € (Vorjahr: 7,9 Mio. €) reflektiert u.a. gestiegene Material- und Kraftstoffkosten, erhöhte Krankenstände und Einsatz von Leiharbeitern im 4. Quartal

- Segment-Profitabilität geht temporär auf 12,0 % (Vorjahr: 14,7 %) zurück



Plastics



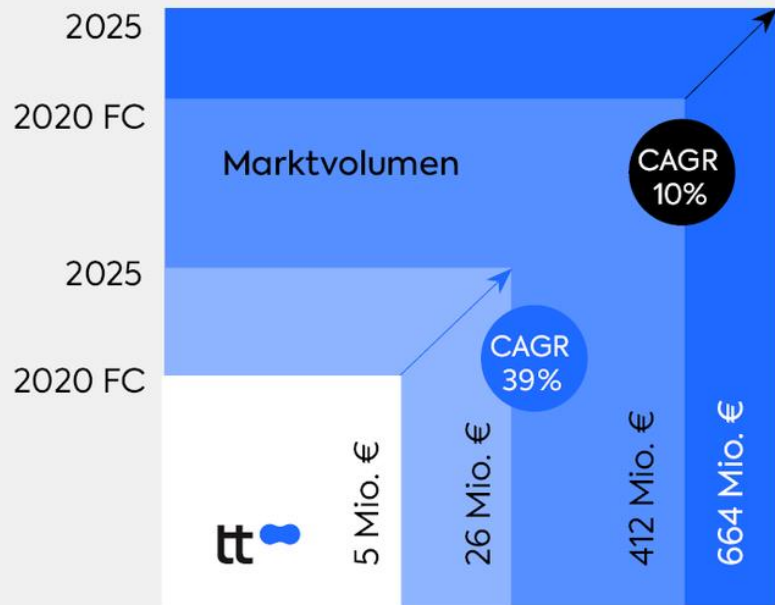
Target 2022 € 55m

12M 2022 € 55m





Energy Management



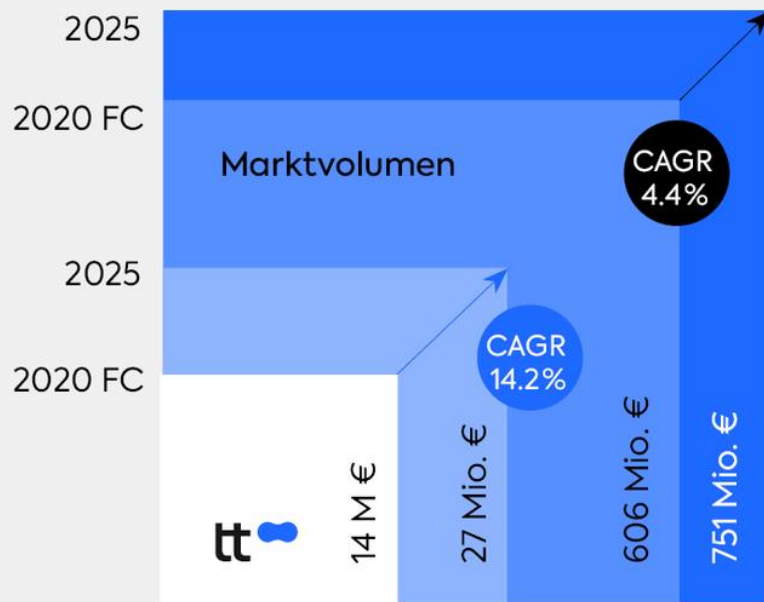
Target 2022 € 10m

12M 2022 € 16m





Healthcare & Analytics



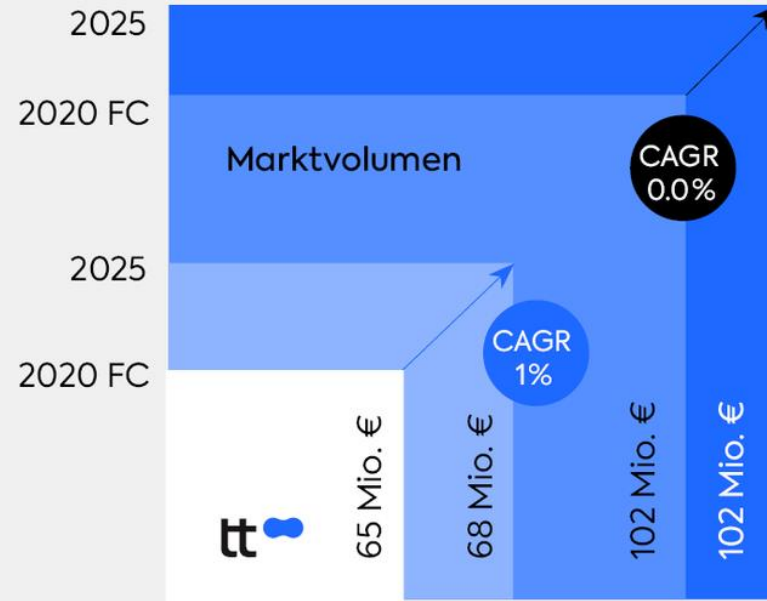
Target 2022 € 18m

12M 2022 € 20m





Print



Target 2022 € 66m

12M 2022 € 82m





ESG-Highlights 2022



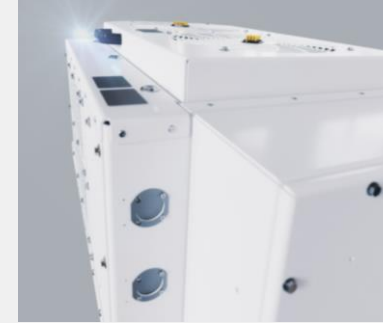
April

Kühltechnik
Circular Economy



Juli

Photovoltaik-
anlage
Baden-Baden



Oktober

grüner Wasserstoff
Projekt H2HoWi

März

Digital Only
Concept



Juni

Kühlung ohne
Kältemittel



August

gewichts-
optimierte
Batteriekühlung





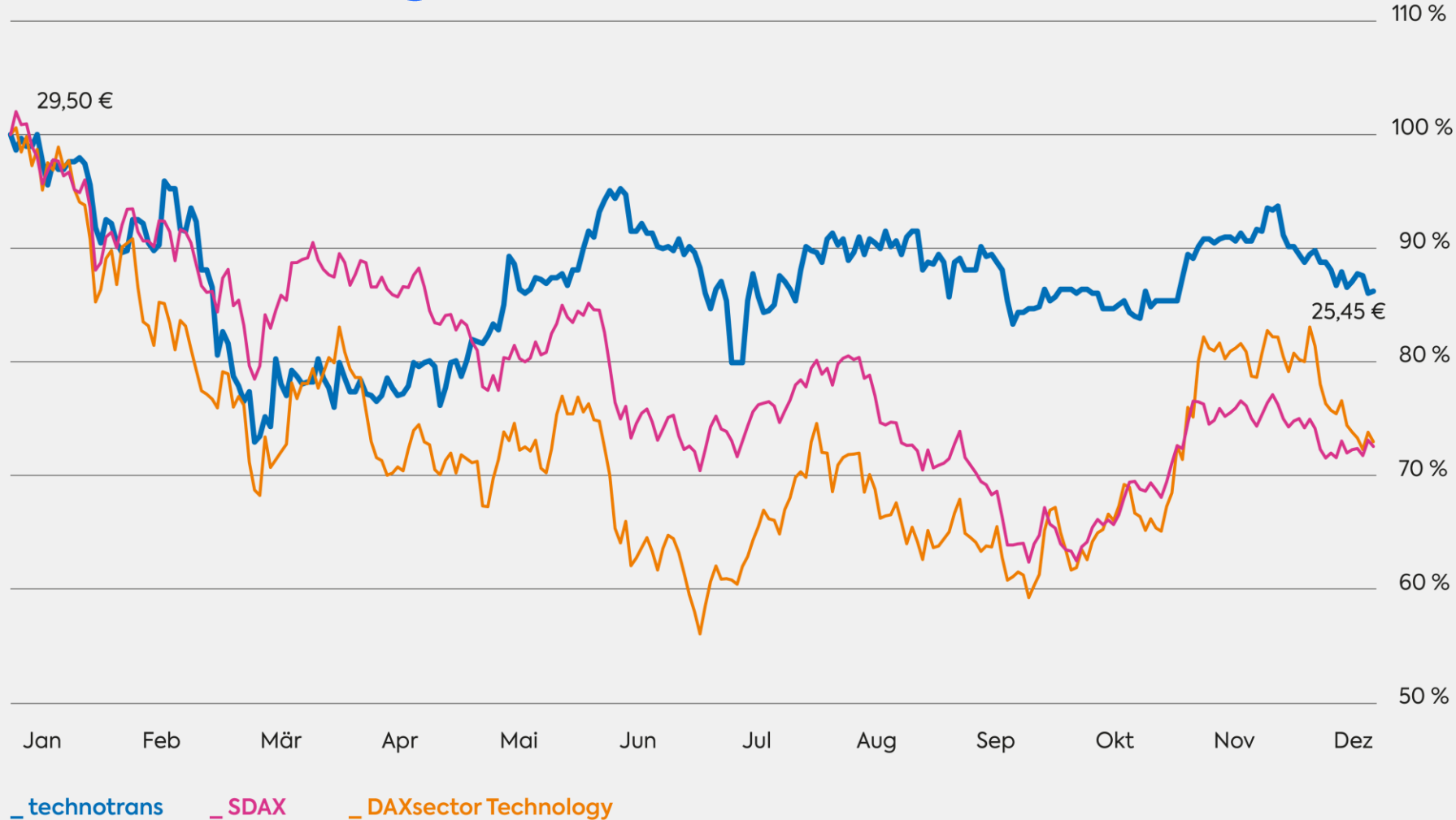
Roadmap Klimaneutralität 2030



*CO_{2e} = CO₂-Äquivalente

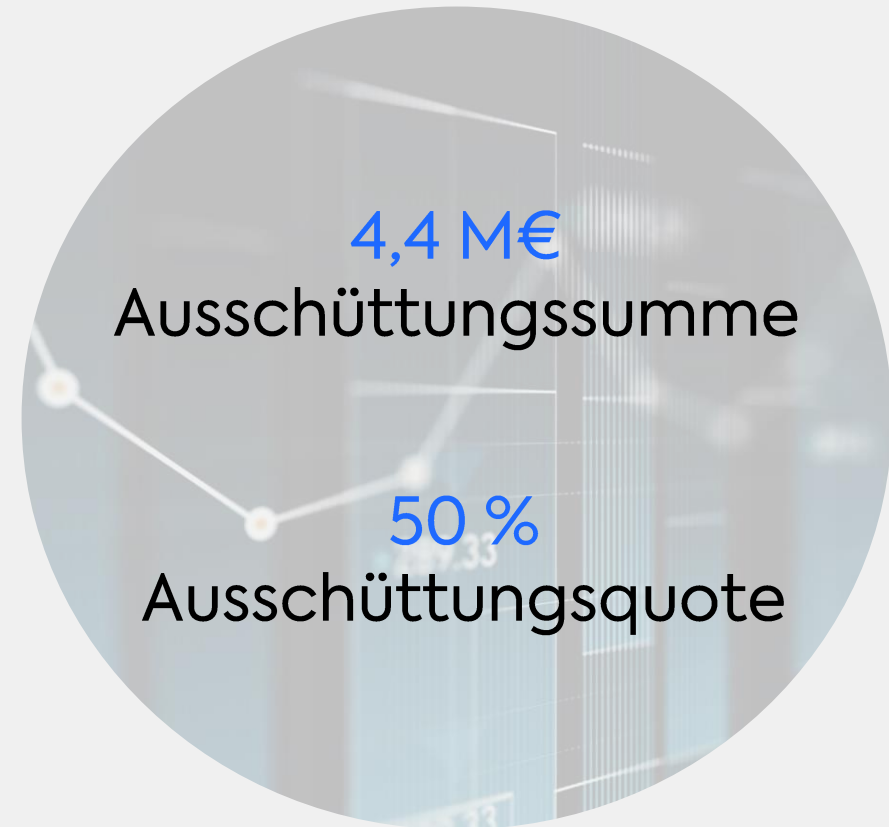
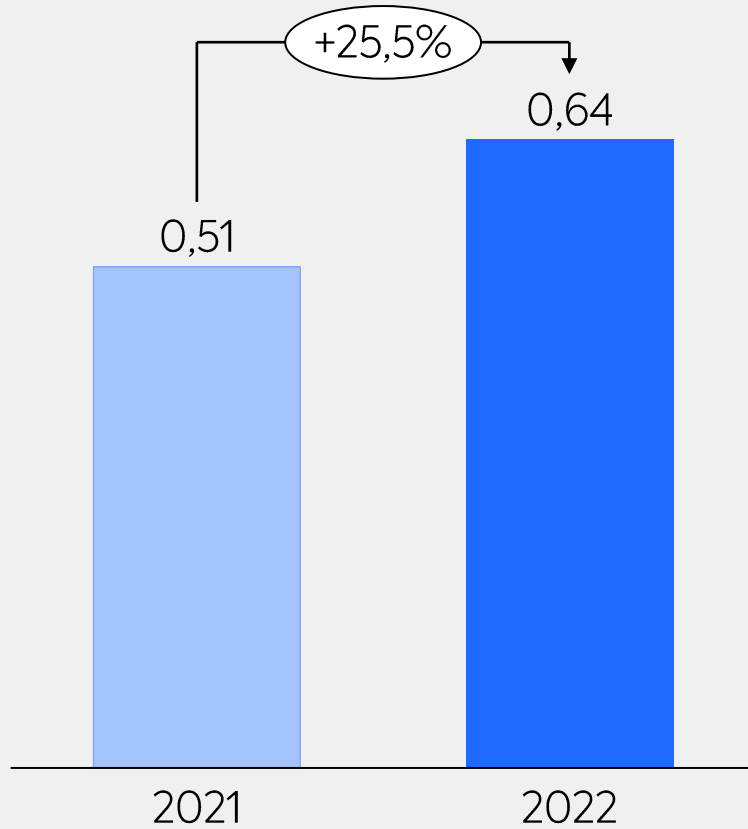


Entwicklung des Aktienkurses in 2022





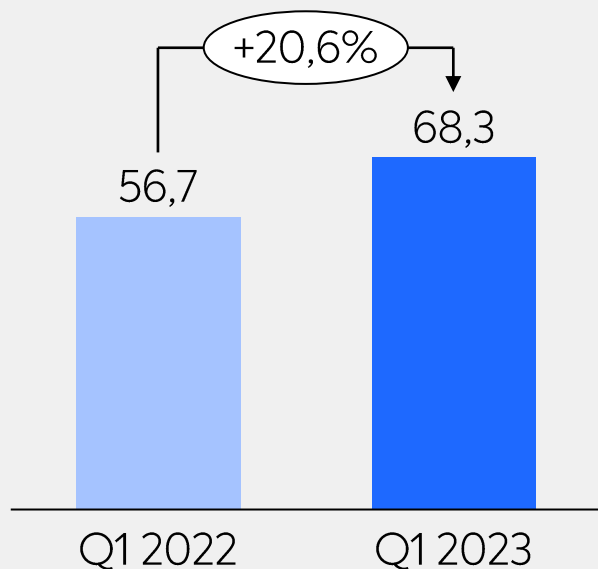
Dividendenvorschlag



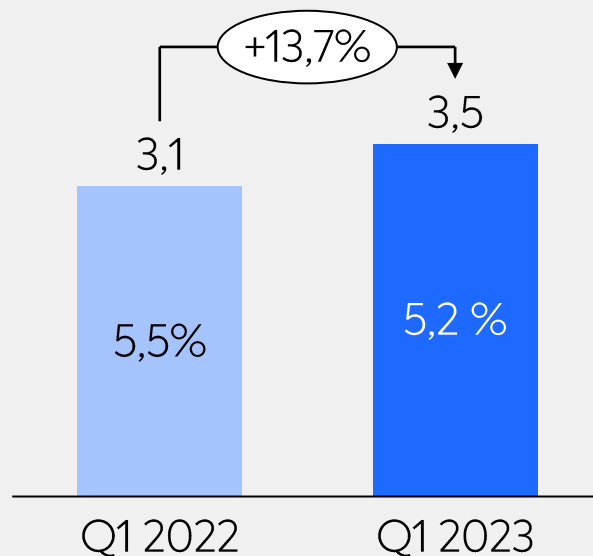


1. Quartal 2023 – Wesentliche KPIs

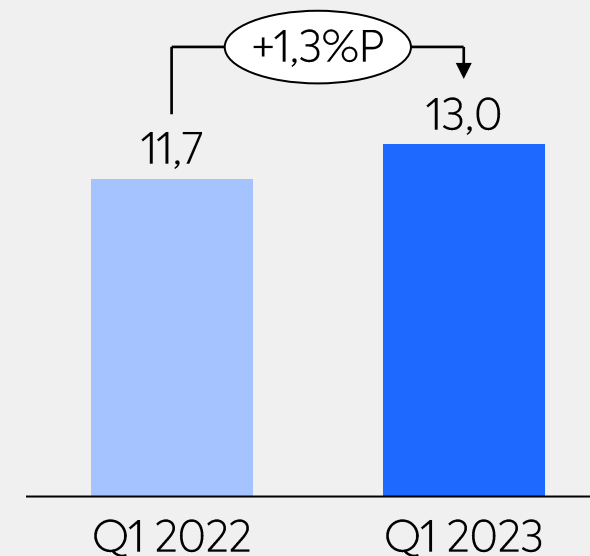
Umsatz (M€)



EBIT (M€) / EBIT Marge (%)



ROCE (%)





Entwicklung Märkte

Großauftrag | Ladekabelkühlung e.cool

Integriert in Schnellladeparks

USA & Europa

High-Power-Charging

Großauftrag erhalten

Laden mit hoher Leistung

ohne Effizienzverlust

Über 1.000 Stück

Liefermenge in 1 Jahr





Entwicklung Märkte

Großauftrag | ADS-TEC Energy

Kühlösung bis zu 300 kW

für ChargePost Ultra-Schnellladestation



Nominierung Deutscher Zukunftspreis

Bundespräsident Frank-Walter Steinmeier

Größter Serienauftrag

in der E-Mobility

Produktion

in Steinhagen





Herausfordernde Rahmenbedingungen in 2022

Einflussgröße **VERFÜGBARKEIT**

OPERATIONS

Einflussgröße **KOSTEN**

Mangelnde Verfügbarkeit
Rohstoffe & Vorerzeugnisse

Lieferzeiten Komponenten
länger & unbestimmt

Transportzeiten
verlängert

Personalkapazitäten
eingeschränkt



Materialkosten
steigend

Energiekosten
explodierend

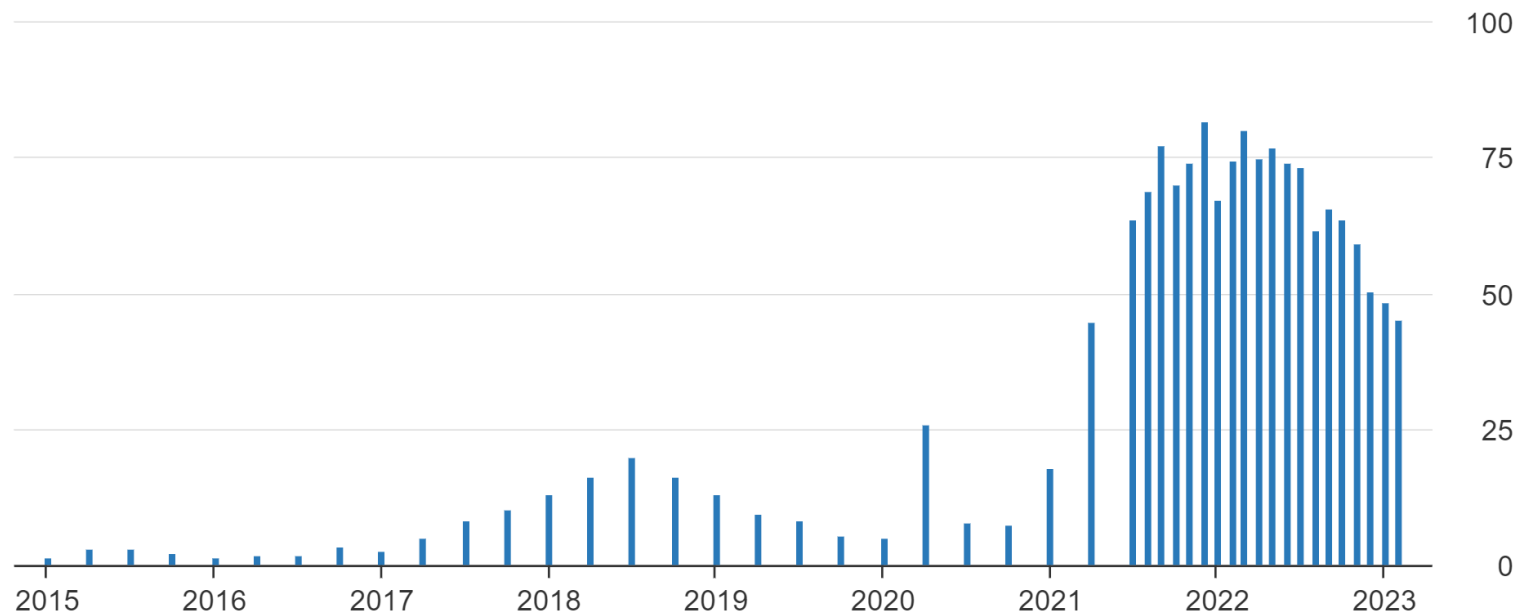
Frachtkosten
höher

Personalkosten
gestiegen



Eingeschränkte Materialverfügbarkeit

Ifo Knappheitsindikator für das Verarbeitende Gewerbe



Quelle: ifo Konjunkturumfragen, www.ifo.de

© Statistisches Bundesamt (Destatis), 2023

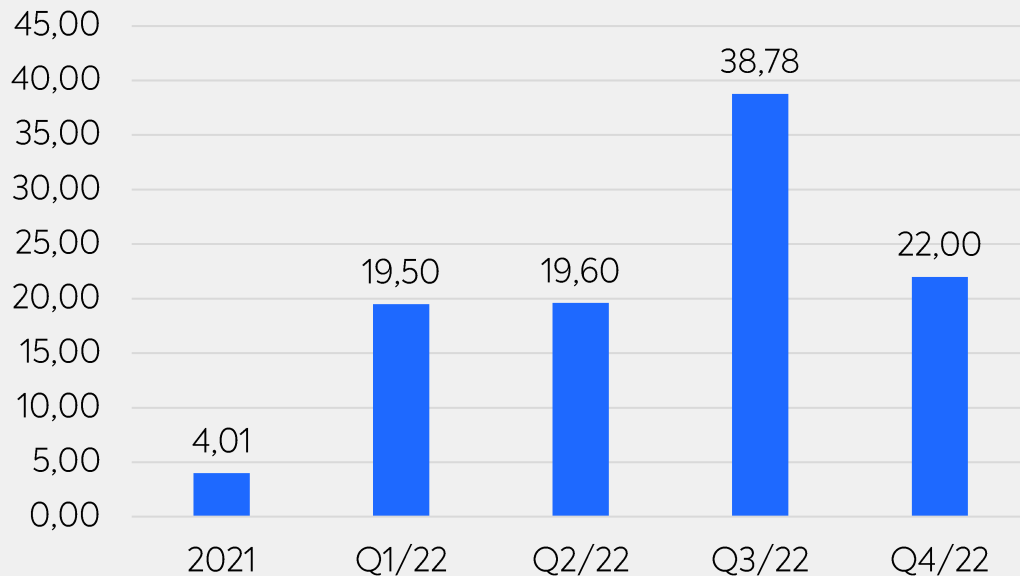
- Bis zu 82 % aller Industriebetriebe sind von Produktionsengpässen aufgrund von Rohstoff- und Vormaterialmangel betroffen.
- Trotz guter Auftragslage können viele Industriebetriebe ihren Auftragsbestand nur eingeschränkt abarbeiten.



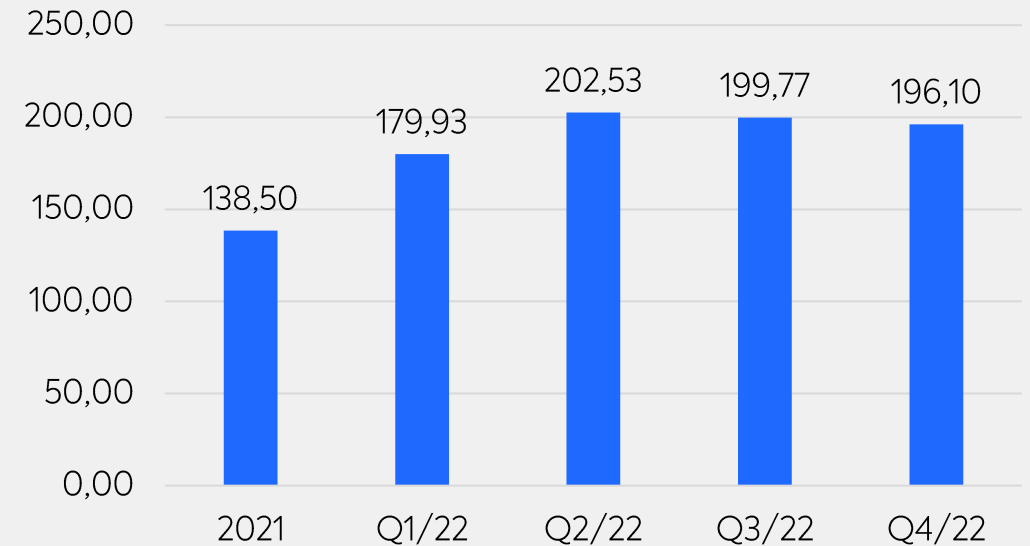
Energiekosten



Strom- Arbeitspreis
Quartal Durchschnitt ct/kWh



Kraftstoff-Entwicklung
Dieselpreise ct/l

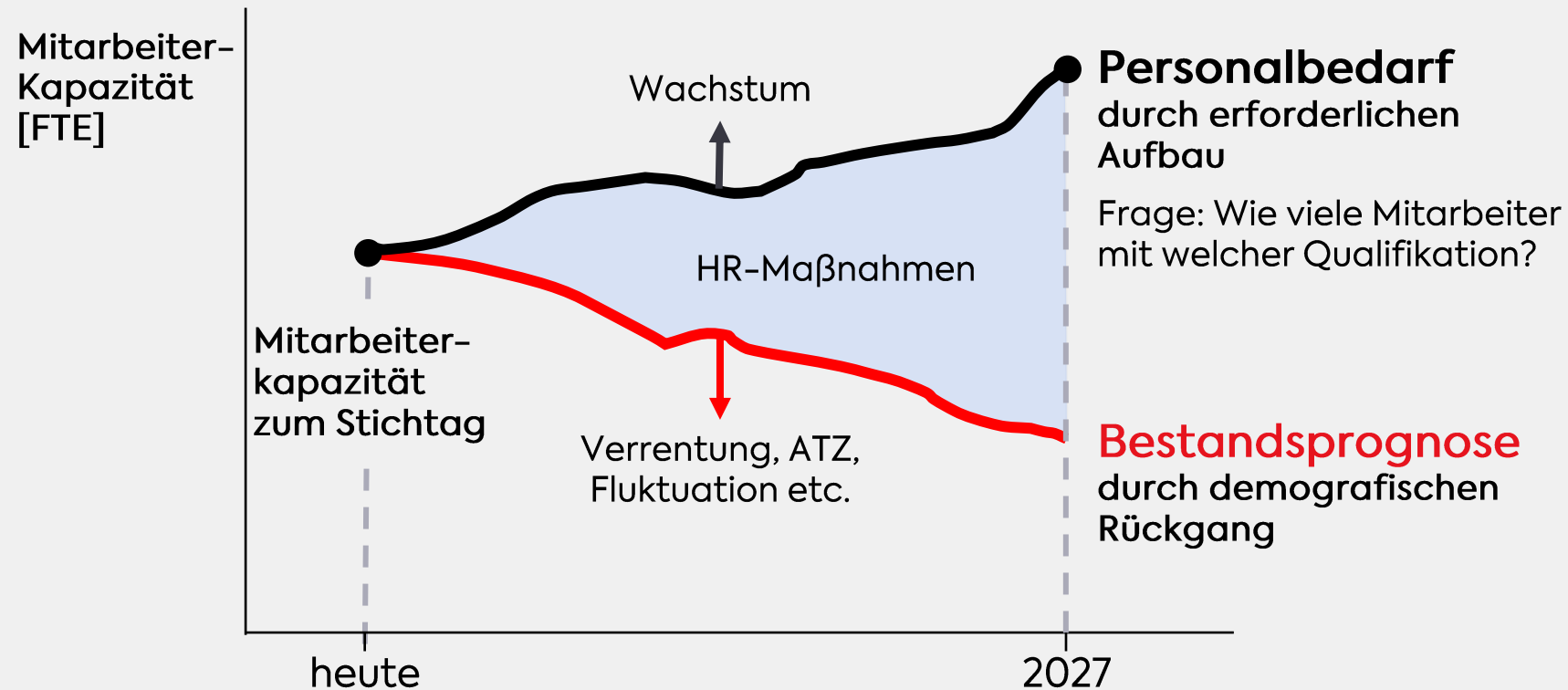


Quelle: Spritpreis-Entwicklung: Benzin- und Dieselpreise seit 1950 | ADAC



Strategische Personalplanung (SPP)

Ermittlung Bestands- und Bedarfsentwicklung



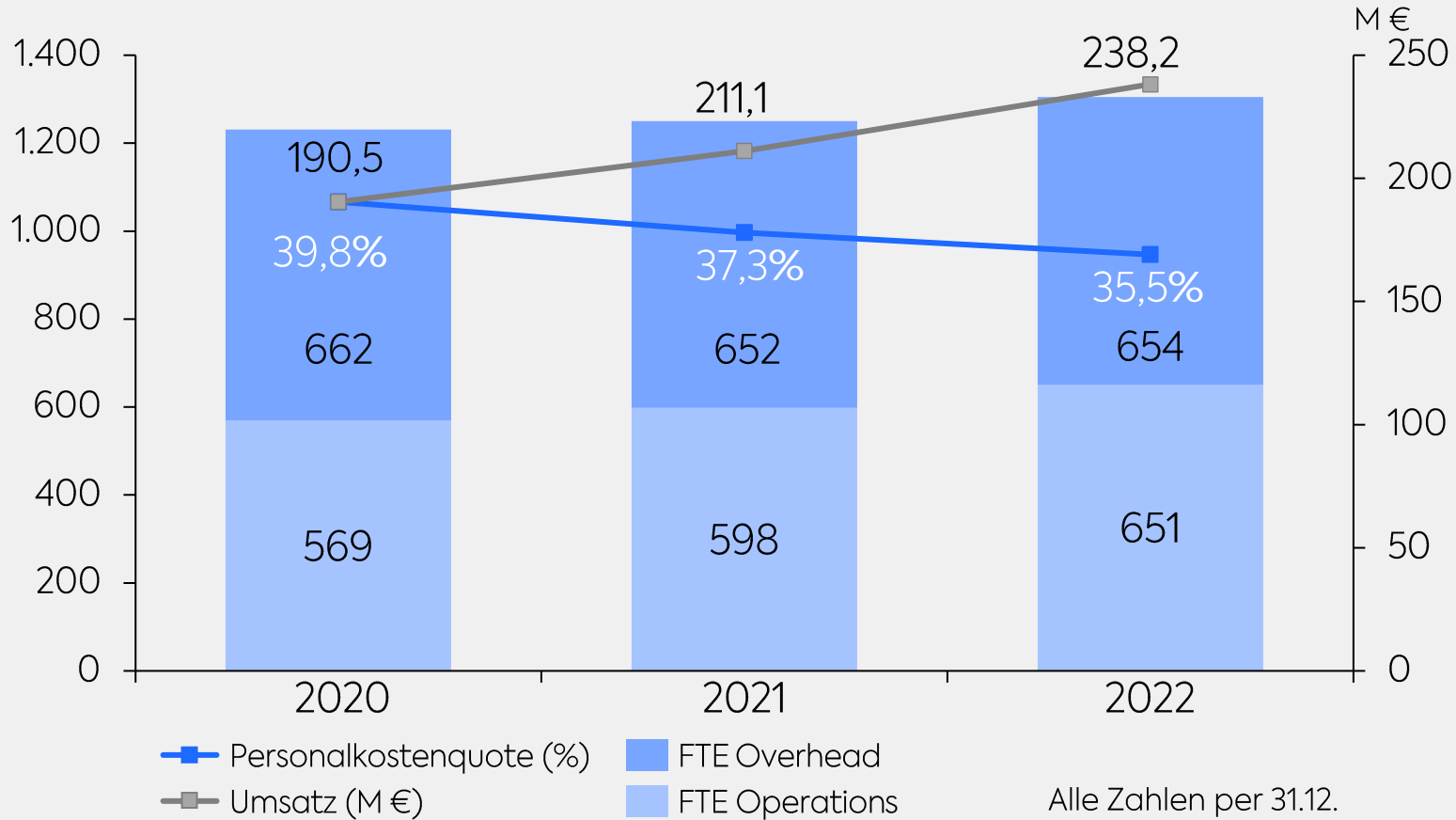
Den anderen einen Schritt voraus:

„Heute wissen, wer morgen gebraucht wird.“

Im Rahmen der SPP schließen mittel- und langfristige HR-Maßnahmen frühzeitig die Lücke zwischen Bedarf und Bestand.



Entwicklung von FTE-Zahlen und Personalkostenquote



- Personalkostenquote ist trotz steigenden Umsatzes rückläufig
- Umsatz pro FTE Operations steigt kontinuierlich
- Anzahl wertschöpfender Mitarbeiter nimmt zu
- FTE im Overhead liegt immer noch unter dem Niveau von 2020



Strategische Meilensteine / Effizienzsteigerung Operations



2023 ff.

Strategische Einkaufssynergien

Zentrales Materialdatenmanagement

SAP Roll Out in Baden-Baden

Variantenreduktion bei Komponenten

SAP Roll Out in Bad Doberan

Vereinheitlichung der technischen Prozesse

Heben von Synergien

Straffung der Organisationsstruktur

Ausbau Shared Services

Merger von Reisner & technotrans solutions / KLH & technotrans SE

2022



Raum für weiteres Wachstum/Werkserweiterung Steinhagen

Gemietete Gewerbeimmobilie
in Steinhagen

ChargePost
für ADS-TEC



3.000 m²
Gebäudegröße
1.500 m²
Lager / Logistik
+
1.500 m²
Fertigung

Max. 60 Arbeitsplätze
Personalaufbau



Reinraumfertigung in Baden-Baden

Installation eines Reinraums für die Produktion
gemäß Reinheitsklasse DIN EN ISO 1644-1
Klasse ISO 7 bzw. ISO 6



Erweiterung der Fertigungskompetenz zur
Gewinnung neuer Kunden



Zielkunden:

- Healthcare & Analytics (opt. Messsysteme)
- Laser
- Halbleiter



Wettbewerbsvorteil / USP





Energieeffiziente Großkälteanlage zur Außenaufstellung

30 Jahre Geschäftsbeziehung
Otto Fuchs, Meinerzhagen

50
Realisierte Projekte

80 %
Energieeinsparung



Energieeffizientes Anlagenkonzept
Kompressionskälte mit Freikühlung

Container-Kühlanlage
2 MW Kühlleistung

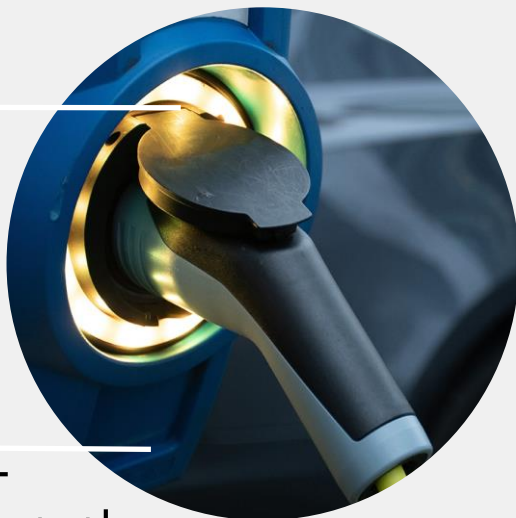


Hochvolt-Batteriekühlung | Megawatt Charging

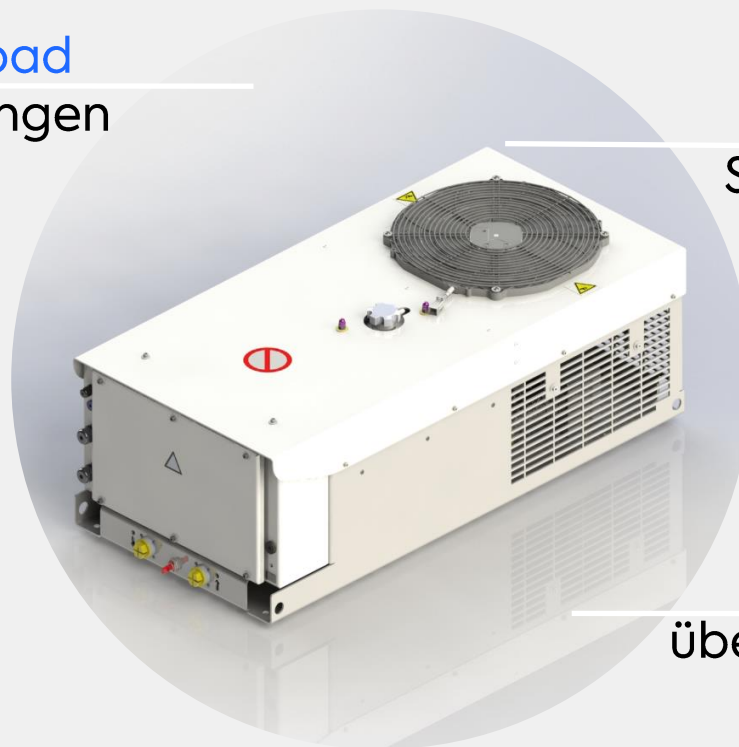
Batteriekühlung zeta.road
für Hochvolt-Anwendungen

850 Volt
Spannungsbereich

Kühlung
von Stecker
und Kabel



Kühlmodul
für Megawatt-
Charging-Ladesysteme



Spannungsversorgung
über Hochspannungs-Bordnetz



Temperiergeräteserie | eco.line

Bis zu 92 %
Stromersparnis

60 bis 44 l/min
Durchfluss

95 bis +180 °C
Temperaturspektrum



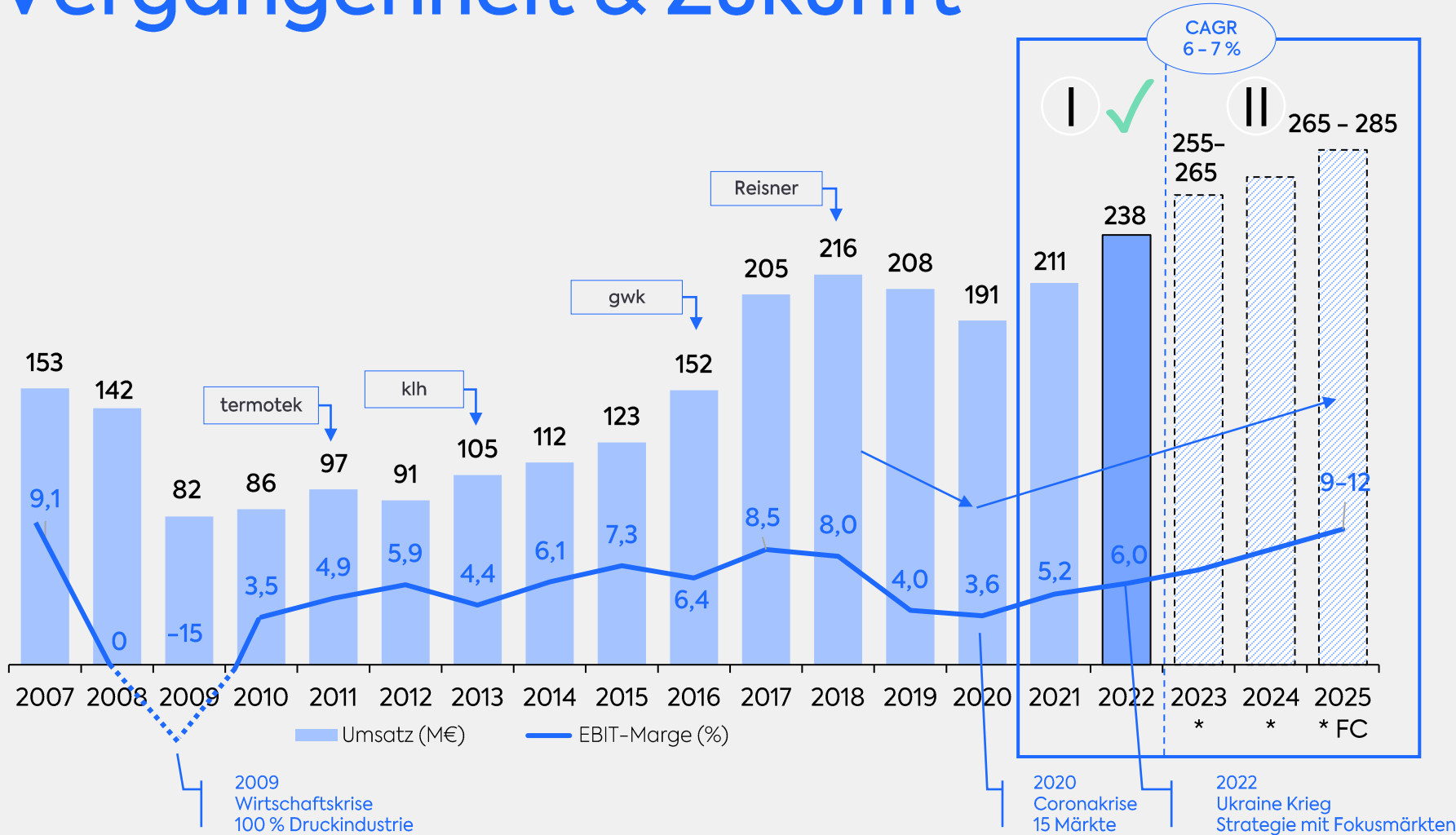
Bis zu 620 kW
Kühlleistung

Kompaktes Temperiergerät
Erweiterung

9 – 72 kW
Heizleistung



Vergangenheit & Zukunft



- 2010 – 2018 Profitables Wachstum durch Akquisitionen
- 2020 Vorstellung Strategie Future Ready 2025
- 2021 Turnaround
- 2021 – 2025 Organisches Wachstum, Akquisitionen „on-top“
- 2022 Strategie Phase I erfolgreich abgeschlossen
- 2023 Strategie Phase II erfolgreich gestartet

*) Nur zur Veranschaulichung.



Future Ready 2025

2021 – 2022

Phase I: Stabilität & Profitabilität

- Fortführung des eingeleiteten Transformationsprozesses auf Basis der vorhandenen Kernkompetenzen ✓
- Fokussierung auf Zielmärkte ✓
- Aufbau einer marktorientierten Organisationsstruktur ✓
- Ausbau Nachhaltigkeit ✓
- Konsolidierung durch Nutzung konzernweiter Synergieeffekte, Ausbau Shared Services ✓
- Verschmelzung einzelner Konzerngesellschaften ✓
- Aufbau technotrans als starke Dachmarke ✓

2023 – 2025

Phase II: Profitables Wachstum & Investitionen

Beschleunigtes Wachstum basierend auf:

- Erkenntnissen aus Phase I
- Konsequenter **Fokussierung auf Zielmärkte** im In- und Ausland
- **Internationalem Geschäftsausbau**
- Entwicklung **innovativer Produkte & Prozesse**
- Einsatz **neuer Technologien**
- **M & A**



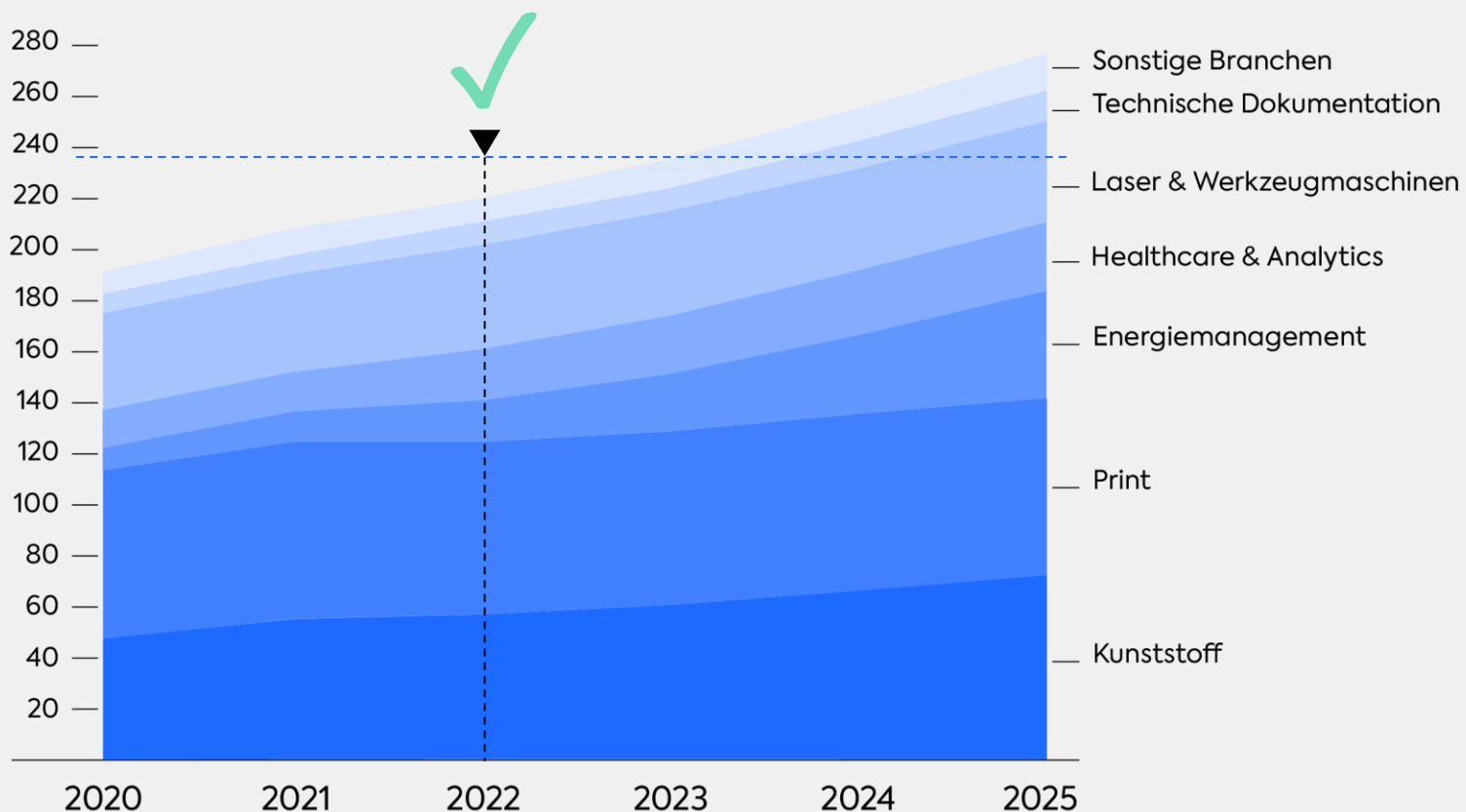
Fokusmärkte bleiben Wachstumstreiber 2023





Update Strategie Future Ready 2025

technotrans beschleunigt Umsetzungsgeschwindigkeit Future Ready 2025





Ausblick 2023

6,2 – 7,2 %

EBIT-Marge

15,8 – 19,1 m€

EBIT

255 – 265 m€

Konzernumsatz

13,5 – 14,5%

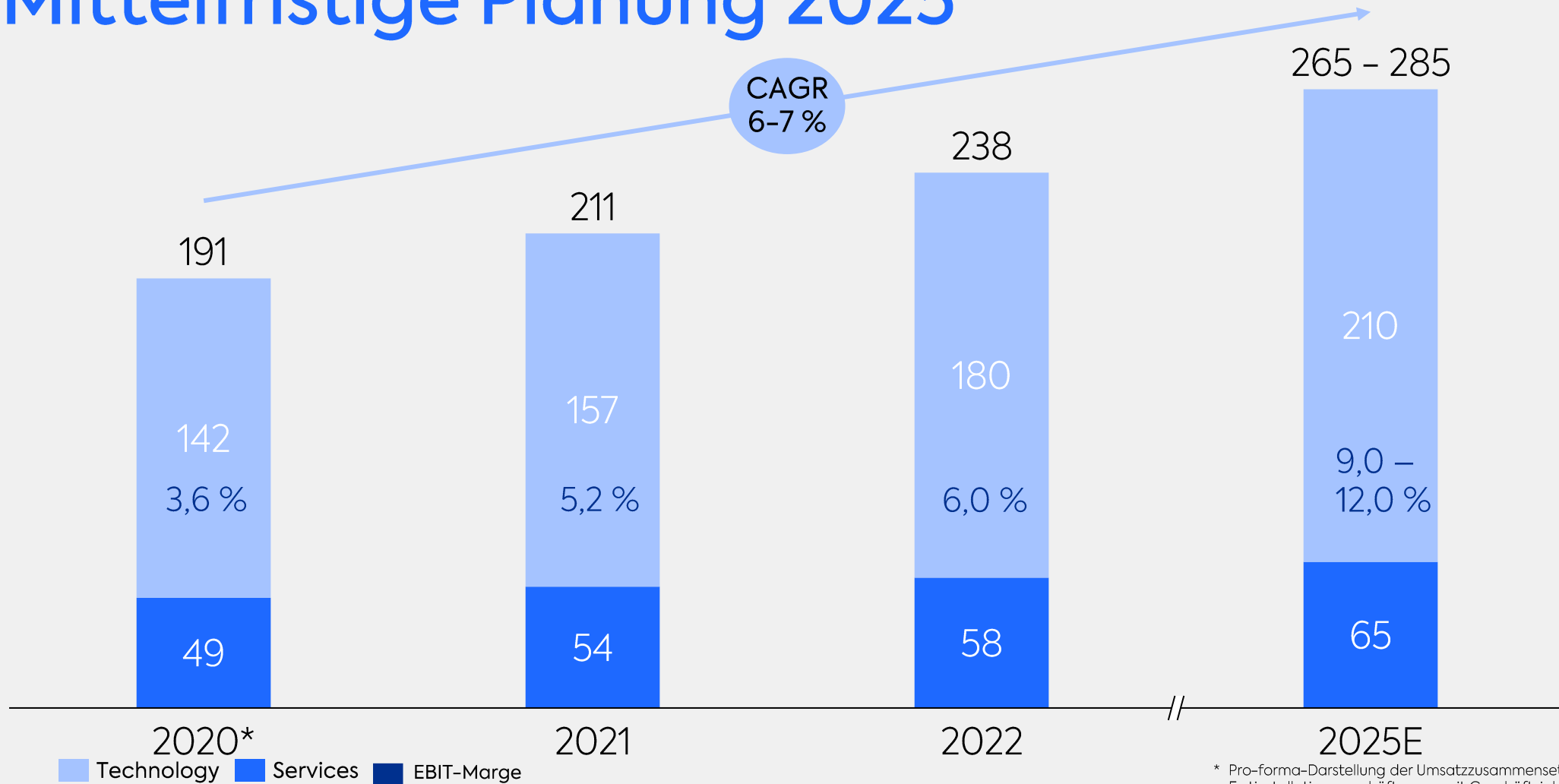
ROCE

Guidance
2023





Mittelfristige Planung 2025



* Pro-forma-Darstellung der Umsatzzusammensetzung mit geänderter Zuordnung des Erstinstallationsgeschäfts, was seit Geschäftsjahr 2021 erfolgt.

technotrans

Stabilität und Profitabilität.

Transformation für eine bessere Zukunft.



Investor Relations



Frank Dernesch

Manager Investor Relations & Corporate Finance

Tel. +49 (0)2583 301-1868

Fax +49 (0)2583 301-1054

frank.dernesch@technotrans.de



Diese Präsentation enthält Aussagen über die zukünftige Entwicklung des technotrans-Konzerns.

Sie spiegeln die gegenwärtigen Ansichten des Managements der technotrans SE wider und beruhen auf den entsprechenden Plänen, Schätzungen und Erwartungen. Wir weisen darauf hin, dass die Aussagen gewissen Risiken und Unsicherheiten unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten abweichen.