

# Webcast 9 Monate 2021

— 9. November 2021

# Agenda

- Management Summary
- Geschäftsentwicklung
- Strategie Update – Future Ready 2025
- Supply Chain Status
- Nachhaltigkeit
- Ausblick
- Fazit
  
- Kontakt/Disclaimer

# Strategisch & operativ

Future Ready 2025  
Strategische Fokusbereiche  
Umsatz  
Ergebnis  
Auftragseingang  
Supply Chain Management  
Vermögens- und Finanzlage  
Jahresprognose 2021

## weiterhin auf Kurs

- ✓ planmäßige Umsetzung
- ✓ Treiber für Umsatzwachstum
- ✓ signifikant gesteigert
- ✓ mehr als verdoppelt
- ✓ Book to Bill 1,2 signalisiert Wachstum
- ~ Materialversorgung sichergestellt
- ✓ bleibt solide
- ✓ bestätigt

# Kennzahlen 9 Monate 2021

**156,6 Mio. €**

**+10,7 %**

Technology 116,4 Mio. €  
Services 40,2 Mio. €

Konzernumsatz

**8,2 Mio. €**

**+110,9 %**

Technology 2,1 Mio. €  
Services 6,1 Mio. €

Konzern-EBIT

**5,3 %**

**(Vj. 2,8 %)**

Technology 1,8 %  
Services 15,1 %

EBIT-Marge

**0,79 €**

**+125,7 %**

EPS

**55,6 %**

(31. Dez. 2020: 53,6 %)

Eigenkapitalquote

**20,6 Mio. €**

(31. Dez. 2020: 21,5 Mio. €)

Nettoverschuldung

**4,5 Mio. €**

**+1,0 Mio. €**

Free cash flow

**1.425**

(31. Dez. 2020: 1.409)

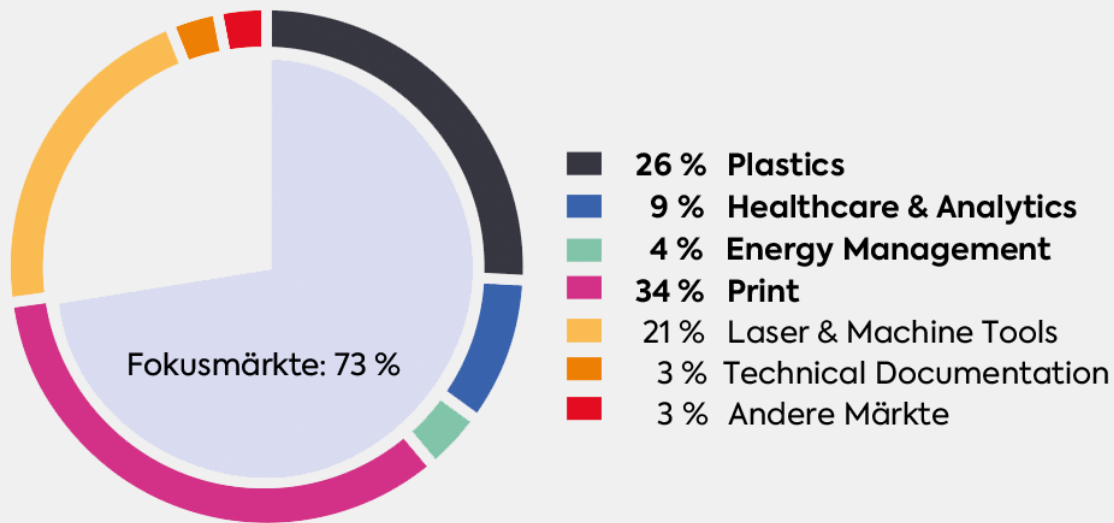
Mitarbeiter per  
30. Sept. 2021

# Strategie: Wichtige Meilensteine umgesetzt

- Konsequente vertriebliche Ausrichtung auf die Fokusböörkte
- Verschmelzungen innerhalb des Konzerns werden bis Anfang 2022 abgeschlossen sein:
  - Reisner + gwk → technotrans solutions GmbH
  - KLH + technotrans SE → technotrans SE
- Erste Umfirmierung abgeschlossen (gwk → technotrans solutions GmbH)
- Strategie zur Einführung einer Dachmarke nimmt Gestalt an
- Gemeinsame Messeauftritte als EIN TEAM unter neuer Marke erfolgt



# Dynamische Fokusbmärkte



## Plastics

++

- Energieeffiziente Lösungen mit starker Nachfrage
- Attraktive Neu- und Folgegeschäfte im Tieftemperatur-Kältemaschinenbereich sowie bei kompakten Temperiergeräten

## Healthcare & Analytics

++

- Anhaltend starke Nachfrage nach Kühlsystemen für Analytik und Gepäckscanner
- Innovative Kühlsysteme befinden sich in klinischen Erprobungen und signalisieren Umsatzpotentiale

## Energy Management

+

- Abschluss großvolumiger Folgeaufträge für Batteriekühlsysteme
- Entwicklung von Tier 2 zu Tier 1 Lieferant
- Beschaffungsmarktsituation führt zu Umsatzverschiebung

## Print

+

- Investitionsbereitschaft hält an und sorgt für Umsatzplus

## Laser & Machine Tools

+

- Umsatzzunahme durch klaren strategischen Vertriebsfokus

## Technical Documentation

+

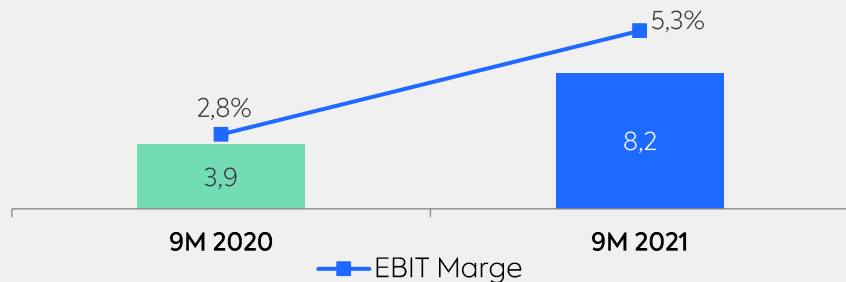
- Kompetenzausbau als Digitalisierungspartner durch cloudbasierte Lösungen

# Umsatz & EBIT stark gestiegen

## Umsatz 9 Monate 2021 (Mio. €)



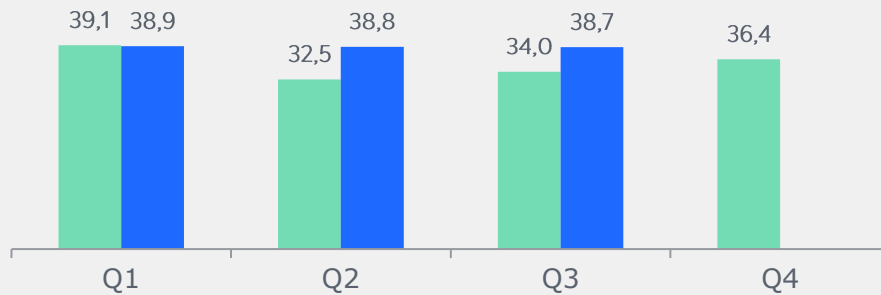
## EBIT 9 Monate 2021 (Mio. €)



- Der Konzernumsatz steigt um 10,7 % gegenüber dem Vorjahr.
  - Strategische Fokusmärkte Plastics, Healthcare & Analytics, Energy Management und Print sind wesentliche Wachstumstreiber.
- 
- Das EBIT steigt um 110,9 % und hat sich mehr als verdoppelt.
  - EBIT-Marge verbessert sich entsprechend von 2,8 % auf 5,3 %.

# Segment Technology

## Umsatz 2020/2021 nach Quartalen (Mio. €) \*



## EBIT 2020/2021 nach Quartalen (Mio. €) \*



■ 2021 ■ 2020 \* Vorjahreszahlen aufgrund einer Segmentumgliederung angepasst

- 10,2 % Umsatzwachstum in den ersten neun Monaten realisiert.
- Fokusmärkte als Wachstumstreiber.

- Positives Segment-EBIT von 2,2 Mio. € in den ersten neun Monaten erzielt.
- EBIT-Marge bei 1,8 % (Vorjahr: -1,0 %).



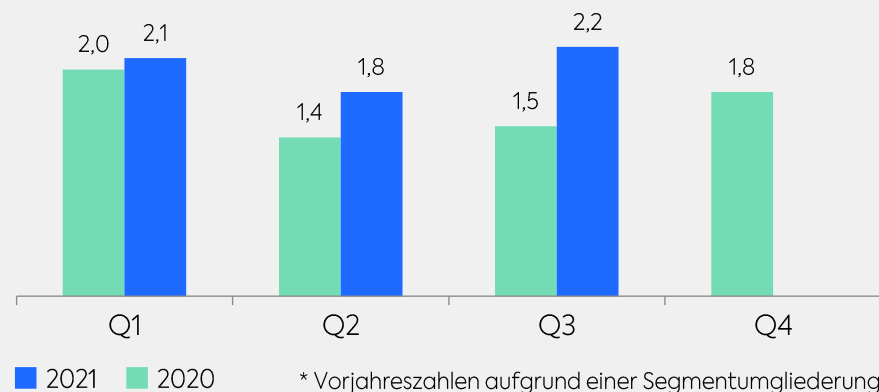
# Segment Services

Umsatz 2020/2021 nach Quartalen (Mio. €) \*



- 11,9 % Umsatzwachstum im Vergleich zum Vorjahr.
- Rückgang coronabedingter Einschränkungen ermöglicht mehr Vor-Ort-Serviceaktivitäten.

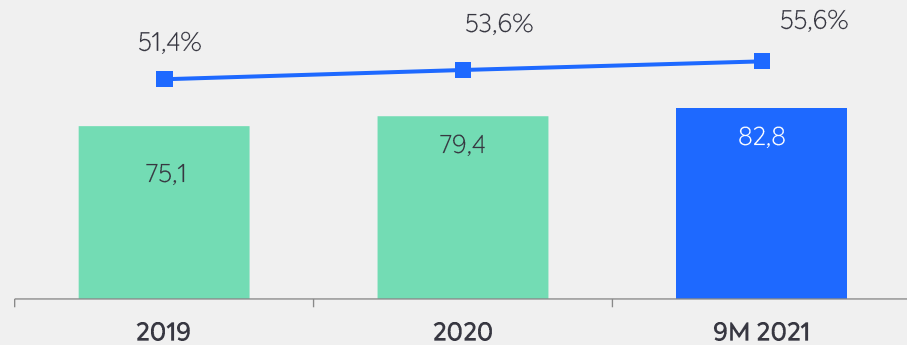
EBIT 2020/2021 nach Quartalen (Mio. €) \*



- EBIT erreicht in den ersten 9 Monaten 6,1 Mio. € (Vorjahr: 4,9 Mio. €).
- EBIT-Marge bei 15,1 % (Vorjahr: 13,7 %).

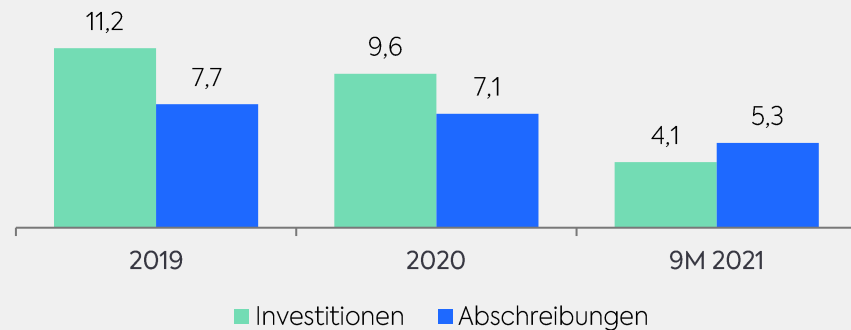
# Bilanzkennzahlen

## Eigenkapital & Eigenkapitalquote (Mio. €, %)

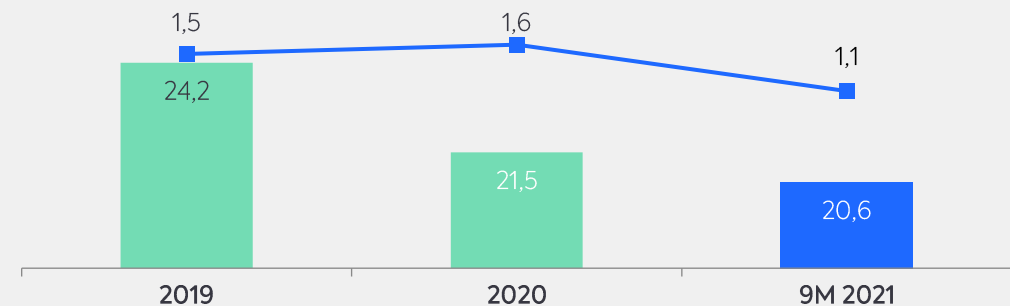


- Solide Eigenkapitalquote; gegenüber dem 31. Dezember 2020 um zwei Prozentpunkte gestiegen.
- Verschuldungsgrad weiter zurückgegangen.

## Investitionen & Abschreibungen (Mio. €)

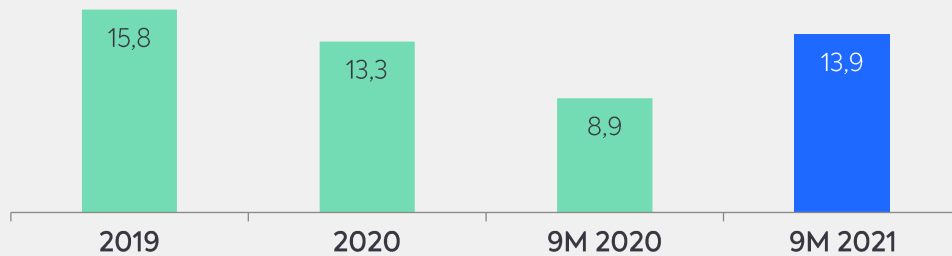


## Nettoverschuldung (Mio. €) & Nettoverschuldung / EBITDA

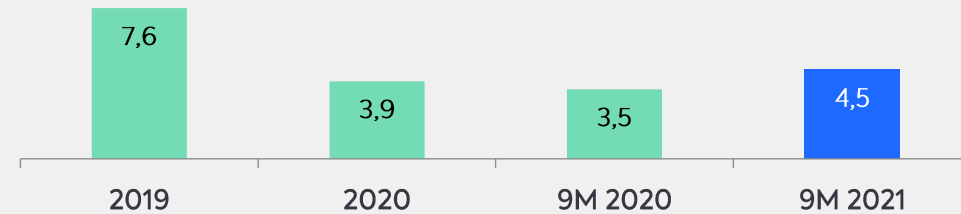


# Solide Finanzlage

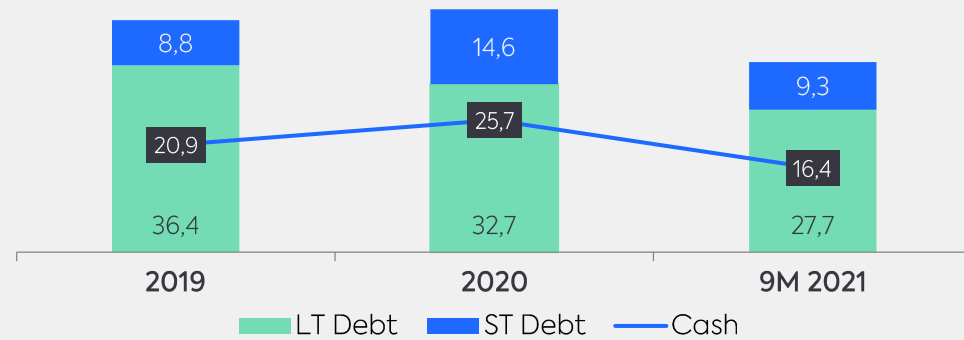
**Operativer Cashflow auf der grundlegenden Basis einer starken Geschäftsentwicklung (Mio. €)**



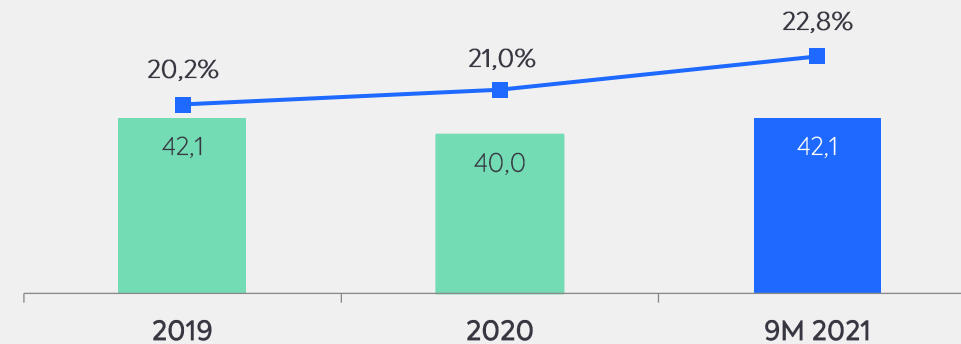
**Free Cashflow positiv und im Vergleich zum Vorjahr gestiegen (Mio. €)**



**Liquide Mittel bleiben trotz hoher planmäßiger Schuldentilgung auf hohem Niveau (Mio.€)**



**Nettoumlaufvermögen gestiegen u.a. aufgrund von Sicherheits-Bevorratung (Mio. €, %)**



# Future Ready 2025 – strategische Meilensteine

2021 – 2022

Phase I: Stabilität & Rentabilität

- Fortführung des eingeleiteten **Transformationsprozesses** auf Basis der vorhandenen Kernkompetenzen
- **Fokussierung auf Zielmärkte**
- Aufbau einer **marktorientierten Organisationsstruktur**
- **Konsolidierung** durch Nutzung konzernweiter Synergieeffekte, Ausbau Shared Services
- **Verschmelzung** einzelner Konzerngesellschaften
- Aufbau **technotrans als starke Dachmarke**

2023 – 2025

Phase II: Profitables Wachstum & Investitionen

**Beschleunigtes Wachstum** basierend auf:

- Konsequente **Fokussierung auf Zielmärkte** im In- und Ausland
- **Internationaler Geschäftsausbau**
- Entwicklung **innovativer Produkte**
- Einsatz **neuer Technologien**
- **M&A**

# Fusionen der Gesellschaften

**technotrans**  

Firma: technotrans SE

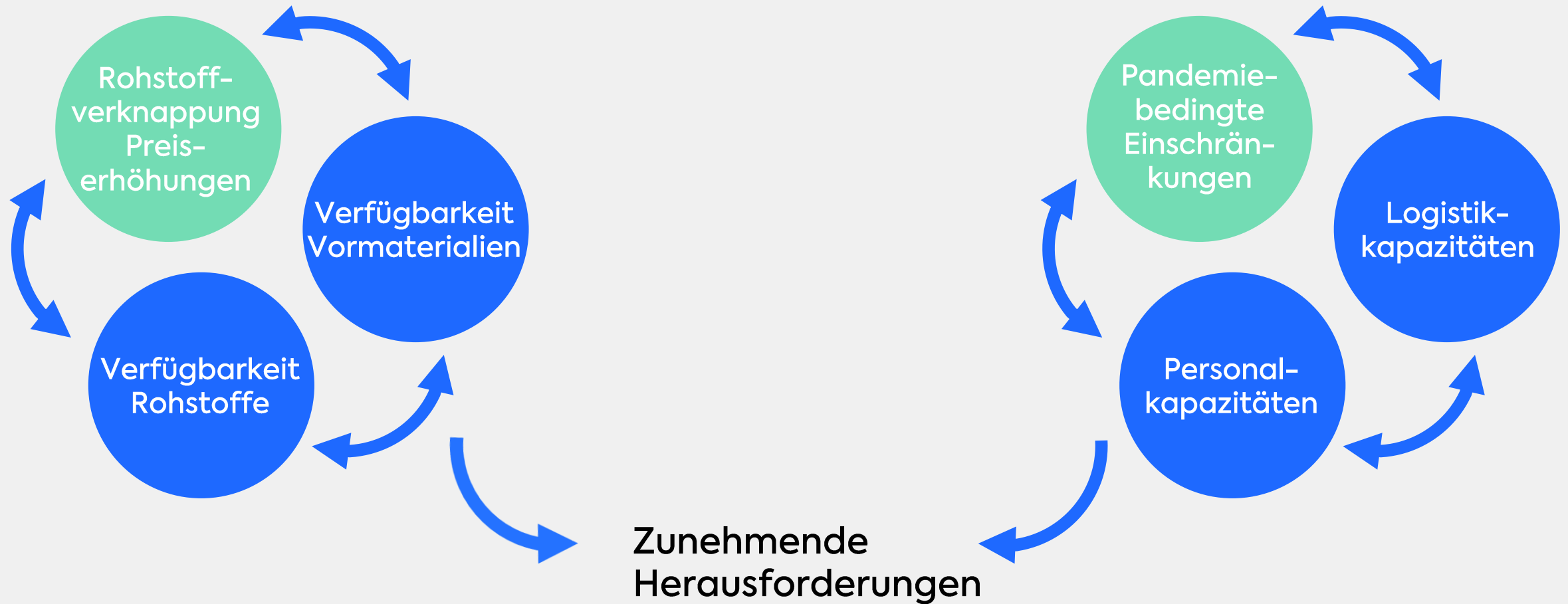
**gwk**

 **Reisner**  
COOLING SOLUTIONS

Firma: technotrans solutions GmbH

- ✓ Verschmelzungen werden Anfang 2022 vollzogen
- ✓ Alle Fusionsvorbereitungen verlaufen nach Plan
- ✓ gwk bereits umfirmiert in technotrans solutions GmbH
- ✓ Prozessanalyse für Standardisierung erfolgt
- ✓ Flexiblere Kapazitätssteuerung durch einheitliche Standard-Prozesse
- ✓ Alle fusionierten Einheiten arbeiten ab 2022 mit SAP

# Supply Chain – aktuelle Situation



# Supply chain – Herausforderungen

- In den ersten 9 Monaten 2021 war die Materialversorgung jederzeit gewährleistet
- Lieferterminverpflichtungen sind zunehmend unsicher
- Die Planungshorizonte engen sich ein
- Erhebliche Preissteigerungen bei bestimmten Rohstoffen
- Normalisierung/Abbau von Lieferengpässen frühestens in 2022

## Maßnahmen

- Erhöhung des Bestellumfangs
- Erweiterung der Materialauswahl
- Identifizierung von alternativen Komponenten/Lieferanten
- Flexibilisierung des Fertigungsaufbaus
- Aufstockung der Zeitarbeitskräfte für flexibles Kapazitätsmanagement
- Preisverhandlungen mit Kunden

**Sicherstellung der Materialverfügbarkeit hat oberste Priorität!**



# Nachhaltigkeit – Wir übernehmen Verantwortung



## Neuer energieeffizienter Standort in Holzwickede

- Reisner: Neuer energieeffizienter Standort in weniger als 9 Monaten gebaut
- Mittlerweile sind 2 von 5 Standorten in Deutschland KfW-55 Standard



## Erstellung eines globalen CO<sub>2</sub>-Fußabdrucks

- Ermittlung des CO<sub>2</sub>-Fußabdrucks aller Produktionsstandorte weltweit ist abgeschlossen
- Maßnahmen werden definiert



## Bereich Nachhaltigkeitsmanagement

- Bereich hat Tätigkeit aufgenommen
- Unterstreicht die nachhaltige Ausrichtung des Konzerns

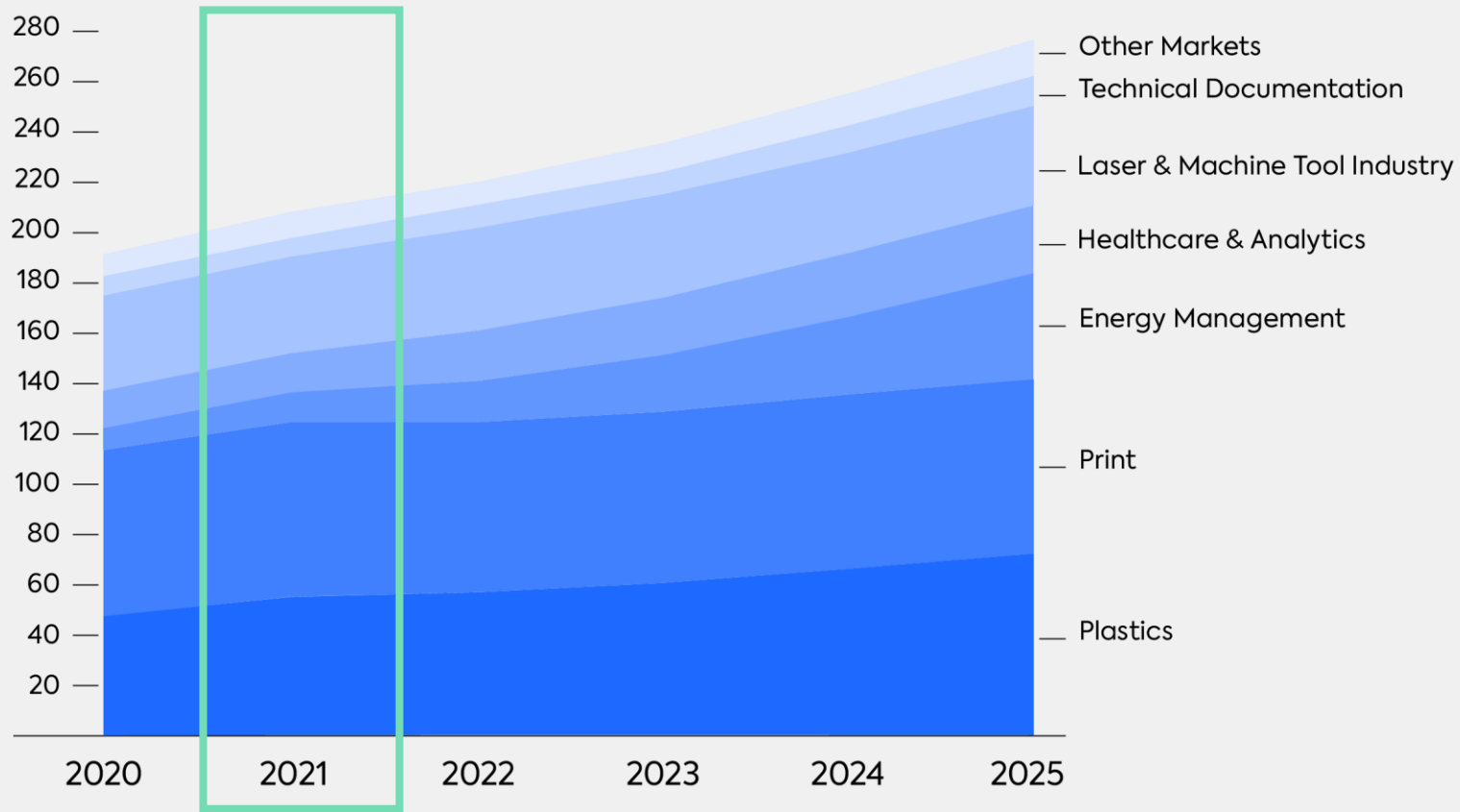


## Standort Baden-Baden

- Auftrag für ergänzende PV-Anlage erteilt
- Deckung von 34 % des Stromeigenbedarfs ab Q1 2022



# Unsere Märkte in 2021



## Plastics

- Starke Umsatzentwicklung erwartet
- Zusammenschluss von gwk/Reisner auf Kurs

## Healthcare & Analytics

- Anhaltender Wachstumstrend bis Jahresende erwartet
- Analytische Anwendungen und Gepäckscanner bleiben wesentliche Treiber

## Energy Management

- Starker Auftragseingang legt Basis für zukünftige Umsatzdynamik
- Vielversprechende Prototypenaufträge eröffnen zusätzliche Potentiale

## Print

- Fortgesetzte Aufhellung erwartet

## Laser & Machine Tools

- Umsätze werden durch den Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen weiter stabilisiert

## Technical Documentation

- Weitere Stabilisierung erwartet

# Finanzziele 2021: Forecast bestätigt

207 Mio. €

Umsatz



positiv

Free Cashflow

9 – 12 %

ROCE

> 50 %

Eigenkapitalquote

4,5 – 5,5 %

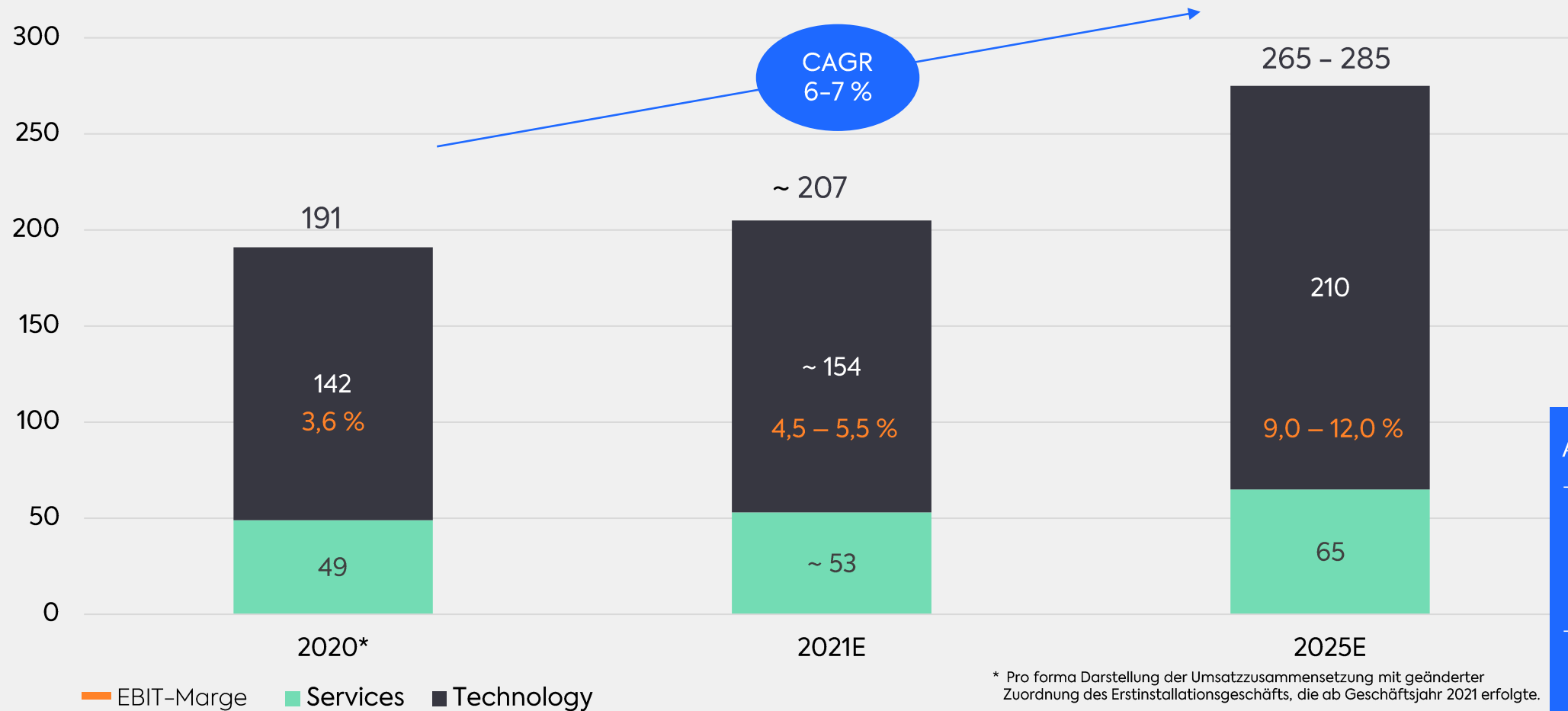
EBIT  
EBIT-Marge



6 Mio. €

CAPEX

# Mittelfristplanung 2025



\* Pro forma Darstellung der Umsatzzusammensetzung mit geänderter Zuordnung des Erstinstallationsgeschäfts, die ab Geschäftsjahr 2021 erfolgte.

**Annahmen:**

- Keine Verschärfung der Verwerfungen an den Beschaffungsmärkten sowie des Corona-Infektionsgeschehens
- 2021 – 2025 organisches Wachstum

# Fazit des Vorstands

- Die technotrans-Gruppe hat sich in den ersten neun Monaten sehr gut entwickelt.
- Die Strategie Future Ready 2025 wird konsequent umgesetzt. Umsatz und Ertragslage haben sich stabilisiert; die Resilienz hat sich verbessert.
- Die Situation auf den Beschaffungsmärkten hat sich weiter verschärft. Die eingeleiteten Maßnahmen werden fortgesetzt und intensiviert.
- Die Auftragslage signalisiert weiteres Wachstum.
- Prognose 2021 bestätigt:  
Umsatz: ~ 207 Mio. €  
EBIT-Marge: 4,5 – 5,5 %



**Peter Hirsch**  
CTO/COO

**Michael Finger**  
CEO

Kontakt

# Investor Relations



**Frank Dernesch**

Manager Investor Relations & Corporate Finance

Tel. +49 (0)2583 301-1868

Fax +49 (0)2583 301-1054

[frank.dernesch@technotrans.de](mailto:frank.dernesch@technotrans.de)

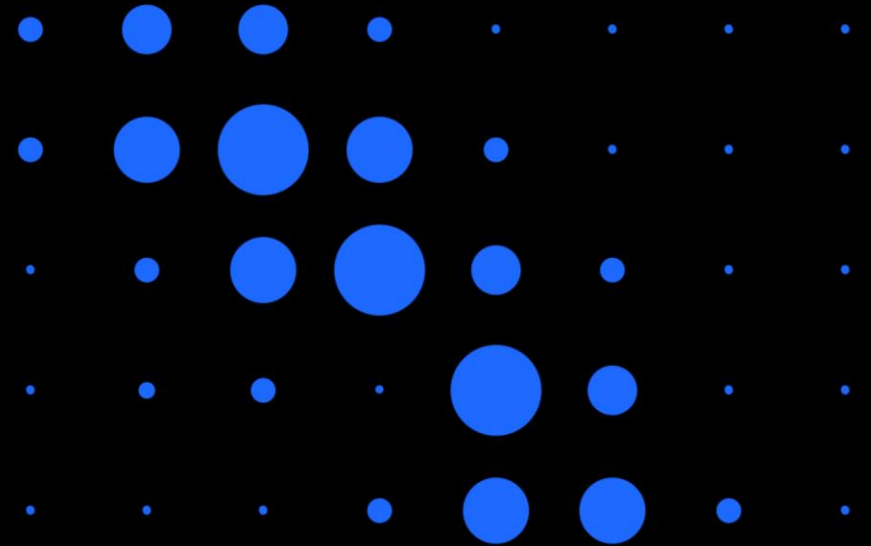


## Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen.

Die tatsächlichen Ergebnisse können wesentlich von den Erwartungen hinsichtlich der voraussichtlichen Entwicklungen abweichen, wenn eine der genannten oder andere Unsicherheiten eintreten oder sich die den Aussagen zugrunde liegenden Annahmen als unzutreffend erweisen.

# Annex



# Konzernbilanz zum 30. September 2021

| AKTIVA                                     | 30.09.2021     | 31.12.2020     | PASSIVA  | 30.09.2021     | 31.12.2020     |
|--|----------------|----------------|--|----------------|----------------|
|  | T€             | T€             |  | T€             | T€             |
| <b>Langfristige Vermögenswerte</b>         |                |                | <b>Eigenkapital</b>  |                |                |
| Sachanlagen                                | 36.646         | 36.781         | Gezeichnetes Kapital                                       | 6.908          | 6.908          |
| Nutzungsrechte                             | 2.750          | 3.210          | Kapitalrücklage  | 19.097         | 19.097         |
| Geschäfts- und Firmenwert                  | 23.513         | 23.513         | Gewinnrücklagen  | 57.931         | 55.461         |
| Immaterielle Vermögenswerte                | 6.345          | 7.016          | Sonstige Rücklagen   | -6.624         | -6.999         |
| Sonstige finanzielle Vermögenswerte        | 165            | 151            | Jahresergebnis   | 5.433          | 4.956          |
| Latente Steuern                            | 1.141          | 1.142          | <b>Summe Eigenkapital der Aktionäre der technotrans SE</b> | <b>82.745</b>  | <b>79.423</b>  |
|  | <b>70.560</b>  | <b>71.813</b>  | Nicht beherrschende Anteile am Eigenkapital                | -5             | -5             |
| <b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>         |                |                |  | <b>82.740</b>  | <b>79.418</b>  |
| Vorräte                                    | 33.219         | 26.702         | <b>Langfristige Schulden</b>                               |                |                |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 25.472         | 21.082         | Finanzschulden   | 26.416         | 31.043         |
| Ertragsteuererstattungsansprüche           | 86             | 103            | Leistungen an Arbeitnehmer                                 | 781            | 686            |
| Sonstige finanzielle Vermögenswerte        | 1.318          | 546            | Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (inkl. IFRS 16)     | 1.300          | 1.680          |
| Sonstige Vermögenswerte                    | 1.873          | 2.122          | Latente Steuern  | 243            | 448            |
| Liquide Mittel                             | 16.409         | 25.749         |  | <b>28.740</b>  | <b>33.857</b>  |
|  | <b>78.377</b>  | <b>76.304</b>  | <b>Kurzfristige Schulden</b>                               |                |                |
| <b>Gesamt Aktiva</b>                       | <b>148.937</b> | <b>148.117</b> | Finanzschulden   | 7.787          | 12.960         |
|  |                |                | Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen           | 7.178          | 4.606          |
|  |                |                | Erhaltene Anzahlungen                                      | 5.889          | 3.210          |
|  |                |                | Leistungen an Arbeitnehmer                                 | 6.447          | 5.309          |
|  |                |                | Rückstellungen   | 3.947          | 3.490          |
|  |                |                | Ertragsteuerverbindlichkeiten                              | 1.414          | 274            |
|  |                |                | Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (inkl. IFRS 16)     | 1.498          | 2.715          |
|  |                |                | Sonstige Verbindlichkeiten                                 | 3.297          | 2.278          |
|  |                |                |  | <b>37.457</b>  | <b>34.842</b>  |
|  |                |                | <b>Gesamt Passiva</b>                                      | <b>148.937</b> | <b>148.117</b> |



# Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung 01.01.2021 – 30.09.2021

|   | 01.07. –<br>30.09.2021 | 01.07. –<br>30.09.2020 | 01.01. –<br>30.09.2021 | 01.01. –<br>30.09.2020 |
|---|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
|   | T€                     | T€                     | T€                     | T€                     |
| Umsatzerlöse  | 52.169                 | 46.313                 | 156.604                | 141.451                |
| davon Technology  | 38.697                 | 32.945                 | 116.412                | 102.380                |
| davon Services  | 13.472                 | 13.368                 | 40.192                 | 39.071                 |
| Umsatzkosten  | -36.706                | -33.754                | -111.455               | -102.066               |
| <b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>  | <b>15.463</b>          | <b>12.559</b>          | <b>45.149</b>          | <b>39.385</b>          |
| Vertriebskosten   | -6.167                 | -5.260                 | -18.006                | -16.016                |
| Allgemeine Verwaltungskosten  | -5.047                 | -4.566                 | -14.987                | -14.165                |
| Entwicklungskosten  | -1.158                 | -1.626                 | -3.717                 | -5.562                 |
| Wertminderungsaufwendungen/-erträge auf finanzielle Vermögenswerte und Vertragsvermögenswerte | -49                    | -20                    | -13                    | -119                   |
| Sonstige betriebliche Erträge   | 225                    | 447                    | 963                    | 1.757                  |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen  | -304                   | -451                   | -1.163                 | -1.379                 |
| <b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit (EBIT)</b>  | <b>2.963</b>           | <b>1.083</b>           | <b>8.226</b>           | <b>3.901</b>           |
| Finanzerträge   | 0                      | 18                     | 1                      | 32                     |
| Finanzaufwendungen  | -144                   | -176                   | -466                   | -517                   |
| <b>Finanzergebnis</b>   | <b>-144</b>            | <b>-158</b>            | <b>-465</b>            | <b>-485</b>            |
| <b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>   | <b>2.819</b>           | <b>925</b>             | <b>7.761</b>           | <b>3.416</b>           |
| Ertragsteuern   | -845                   | -264                   | -2.328                 | -974                   |
| <b>Periodenergebnis</b>   | <b>1.974</b>           | <b>661</b>             | <b>5.433</b>           | <b>2.442</b>           |
| davon:  |                        |                        |                        |                        |
| Ergebnisanteil der Aktionäre der technotrans SE   | 1.974                  | 661                    | 5.432                  | 2.442                  |
| Ergebnisanteil fremder Gesellschafter   | 0                      | 0                      | 1                      | 0                      |
| <b>Ergebnis je Aktie (€)</b>  |                        |                        |                        |                        |
| unverwässert/verwässert   | 0,29                   | 0,10                   | 0,79                   | 0,35                   |

# Konzern-Kapitalflussrechnung 01.01.2021 – 30.09.2021

|   | 01.01. –<br>30.09.2021 | 01.01. –<br>30.09.2020 |   | 01.01. –<br>30.09.2021 | 01.01. –<br>30.09.2020 |
|---|------------------------|------------------------|---|------------------------|------------------------|
|   | T€                     | T€                     |   | T€                     | T€                     |
| <b>Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit</b>                                       |                        |                        | <b>Cashflow aus der Investitionstätigkeit</b>                                 |                        |                        |
| Periodenergebnis  | 5.433                  | 2.442                  | Auszahlungen für Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte | -3.160                 | -6.128                 |
| Anpassungen für:  |                        |                        | Erlöse aus dem Verkauf von Anlagevermögen                                     | 175                    | 85                     |
| Planmäßige Abschreibungen   | 5.290                  | 5.237                  | Für Investitionen eingesetzte Nettozahlungsmittel                             | -2.985                 | -6.043                 |
| Ertragsteuern   | 2.328                  | 974                    |   |                        |                        |
| Gewinn (-)/Verlust (+) aus dem Abgang von Sachanlagen                             | -63                    | -34                    | <b>Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit</b>                                |                        |                        |
| Fremdwährungsverluste (+)/-gewinne (-)  | 417                    | -169                   | Einzahlungen aus der Aufnahme von kurz- und langfristigen Darlehen            | 0                      | 9.450                  |
| Finanzergebnis  | 465                    | 485                    | Auszahlung aus der Tilgung von Darlehen                                       | -9.800                 | -5.097                 |
| Sonstige zahlungsunwirksame Veränderungen aus Leasingverhältnissen                | 0                      | 0                      | Ausschüttung an Anteilseigner   | -2.487                 | 0                      |
| <b>Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit vor Änderung des Nettoumlaufvermögens</b> | <b>13.870</b>          | <b>8.935</b>           | Auszahlung aus der Tilgung von Leasingverbindlichkeiten                       | -1.467                 | -2.111                 |
| Veränderung der:  |                        |                        | Für die Finanzierungstätigkeit eingesetzte Nettozahlungsmittel                | -13.754                | 2.242                  |
| Vorräte   | -6.517                 | -711                   | Veränderung der liquiden Mittel   | -9.287                 | 5.787                  |
| Forderungen und sonstigen Vermögenswerte  | -4.912                 | 1.084                  | Liquide Mittel zu Beginn der Periode  | 25.749                 | 20.910                 |
| Sonstige langfristige Vermögenswerte  | -14                    | 17                     | Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel                         | -53                    | -144                   |
| Verbindlichkeiten und erhaltenen Anzahlungen                                      | 5.047                  | -592                   | <b>Liquide Mittel am Ende der Periode</b>                                     | <b>16.409</b>          | <b>26.553</b>          |
| Rückstellungen und Leistungen an Arbeitnehmer                                     | 1.691                  | 1.879                  |   |                        |                        |
| <b>Zahlungsmittelzufluss aus betrieblicher Tätigkeit</b>                          | <b>9.165</b>           | <b>10.612</b>          |   |                        |                        |
| Vereinnahmte Zinsen   | 1                      | 32                     |   |                        |                        |
| Gezahlte Zinsen   | -385                   | -456                   |   |                        |                        |
| Gezahlte Ertragsteuern/Ertragssteuerstattungen                                    | -1.329                 | -600                   |   |                        |                        |
| <b>Nettozahlungsmittel aus betrieblicher Tätigkeit</b>                            | <b>7.452</b>           | <b>9.588</b>           |   |                        |                        |



# technotrans SE

## Kern- kompetenz:

Anwendungsspezifische  
Lösungen aus dem  
Bereich des  
Thermomanagements

## Fokus- märkte

Plastics,  
Healthcare & Analytics,  
Energy Management  
(E-Mobility,  
Data Centers),  
Print

Gründung/ IPO:  
**1970/1998**

Mitarbeiter:  
**1.409\***

Standorte:  
**17**  
weltweit

Umsatz  
2020:  
**190,5 Mio. €\*  
\***

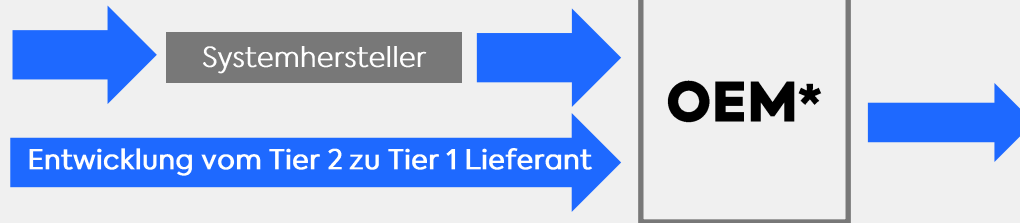
\* Angaben per 31.12.2020



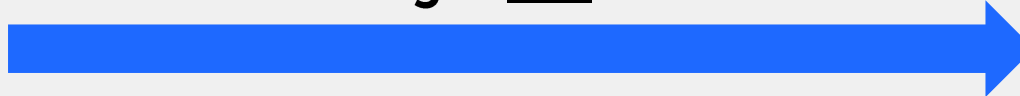
# Multichannel Vertrieb

technotrans 

**Individuelle Lösungen**



**Individuelle Lösungen und Services**



Endkunden



Viele industrielle Prozesse erfordern eine präzise Kühlung und Temperaturkontrolle. technotrans bietet maßgeschneiderte Lösungen für das Thermomanagement auf dem neuesten Stand der Technik.

\* Original Equipment Manufacturer

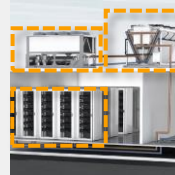
# Produkte und Dienstleistungen

Thermo-  
management

Filtrieren,  
Pumpen & Sprühen

Services

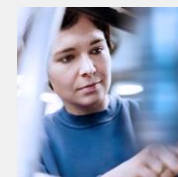
building  
solutions



integrierte  
Systeme



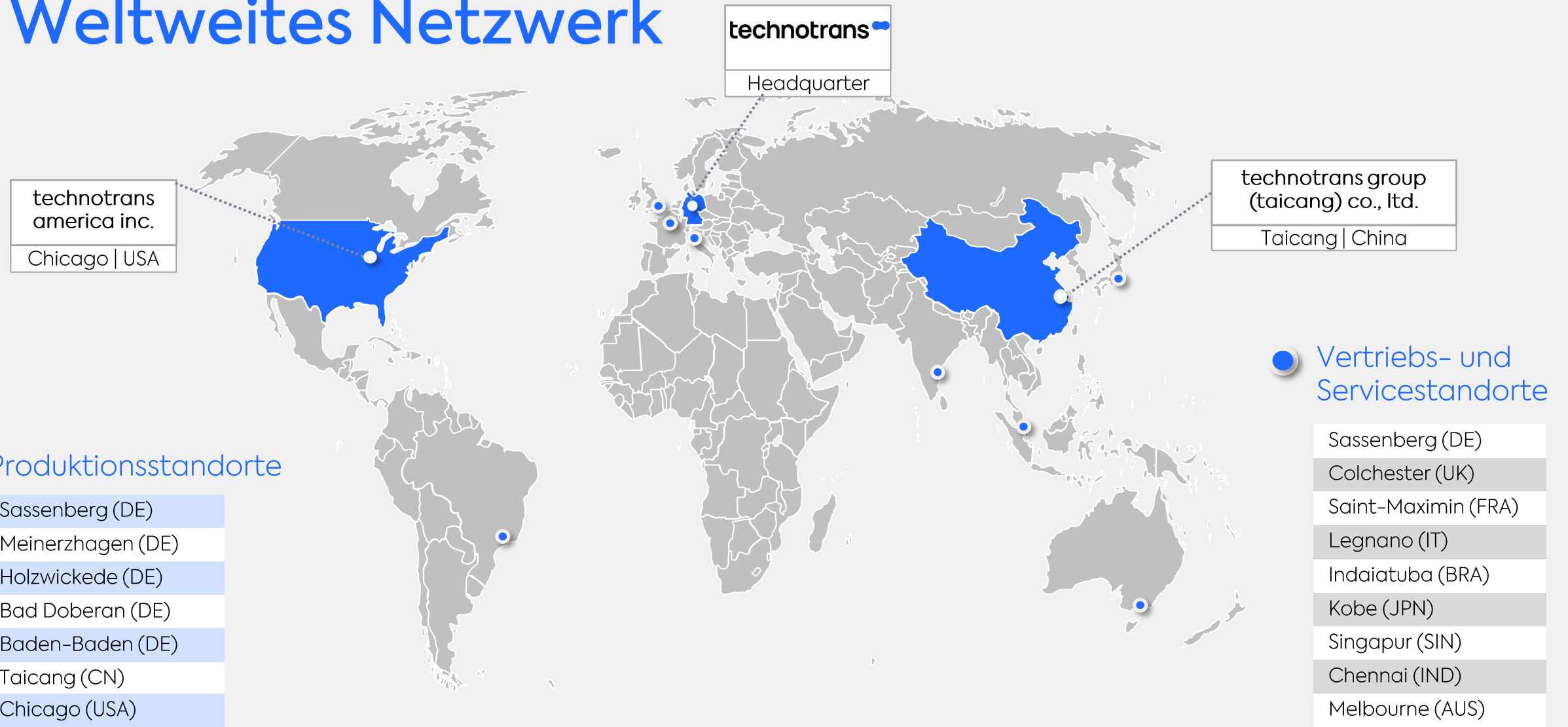
stand alone  
Systeme



## USPs von technotrans:

- Kundenorientiertes Engineering
- Temperatur-Bandbreite von - 80°C to + 400°C
- Großer Bereich der Kühlleistung von 0,1 kW bis 5.000 kW
- Bietet höchste:
  - Qualität
  - Genauigkeit
  - Zuverlässigkeit
  - Energie-Effizienz
  - Nachhaltigkeit
- eigenes weltweites Servicenetz
- Finanzielle Stärke

# Weltweites Netzwerk



# technotrans – ein attraktives Investment

186,5 Mio. €  
+ 8,0 %

Marktkapitalisierung  
4. November 2021

**Bis zu 50%**  
des konsolidierten  
Nettogewinns

Dividendenpolitik

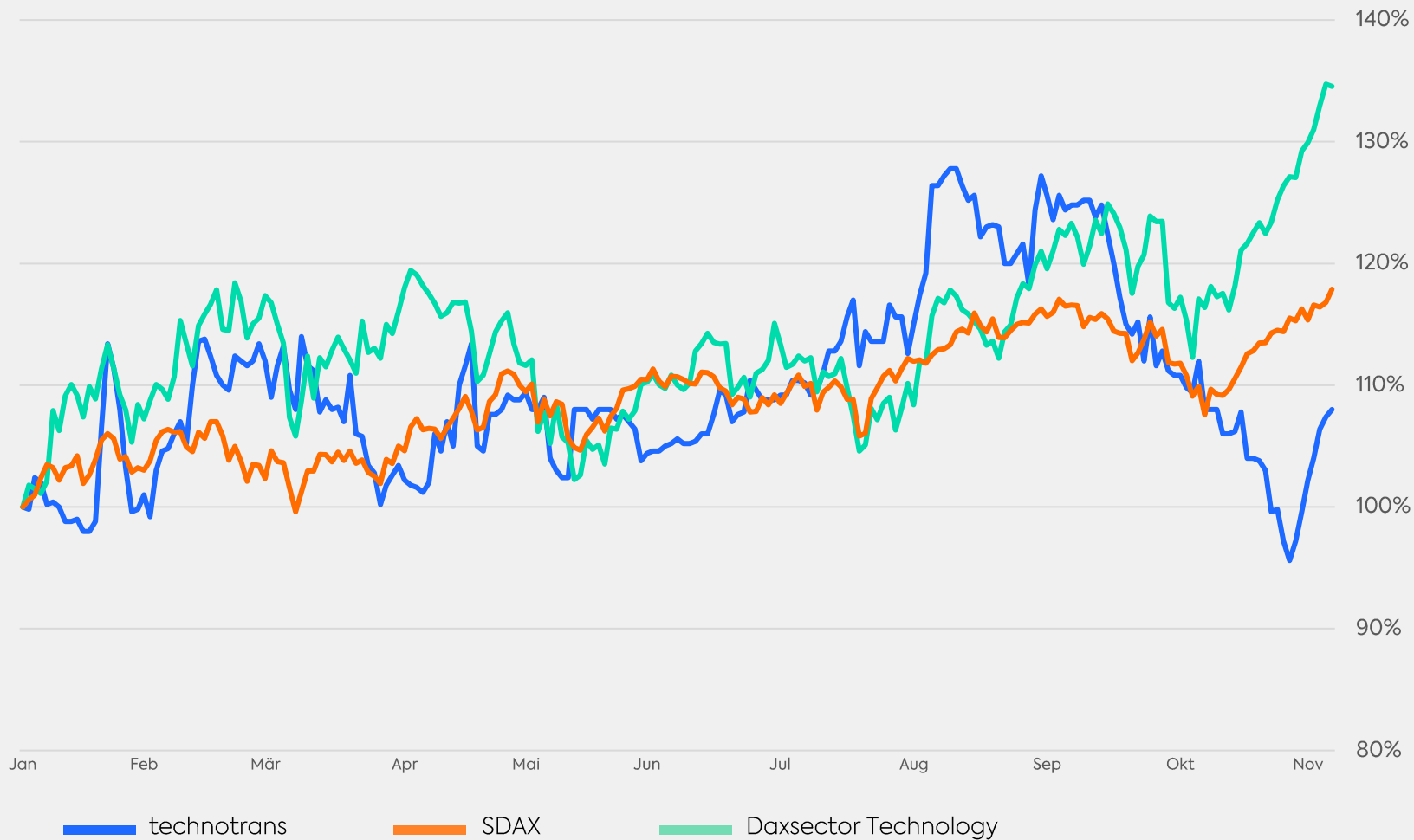
|                    |        |
|--------------------|--------|
| Gerlin N.V.:       | 7,6 %  |
| Midlin N.V.        | 5,2 %  |
| Luxempart S.A.:    | 15,0 % |
| Objectif Small Cap | 5,3 %  |
| Allianz Vie        | 5,1 %  |
| LOYS Investment    | 4,7 %  |
| MONOLITH           | 5,0 %  |
| Sonstige           | 52,1 % |

Aktionärsstruktur

## Equity story

- Profitable Wachstumsstrategie
- Technologische Führerschaft
- Klarer Marktfokus
- Diversifizierte Kundenbasis
- Internationales Netzwerk
- Nachhaltigkeitsorientierung
- Attraktive Dividendenpolitik

# Entwicklung der Aktie



## Stand: 4. November 2021

- Aktienkurs: 27,00 €
- Marktkapitalisierung: 186,5 Mio. €

## Entwicklung seit 2021:

- Aktienkurs: + 8,0 %
- Marktkapitalisierung: + 13,8 Mio. €

## Aktuelle Analysteneinschätzungen:

(Hauck und Aufhäuser AG,  
Warburg Research GmbH, LBBW)

- Bandbreite: 32,60 – 38,00 €
- Empfehlungen: 2x kaufen  
1x halten