

**MAXDATA****SecureGUARD**

HALBJAHRESBERICHT 2011 HALF-YEAR REPORT 2011



Michael Jeske (CEO)

Voll im Plan

Vor drei Jahren hat ein neues Management den Umbau der damaligen Gericom AG begonnen: Ziel war es, ein schrumpfendes Computerhandelsunternehmen mit 28 Mio. EUR Umsatz zu einem wachsendem Technologieunternehmen zu machen. Für 2011 lautet der Plan, erstmals die Umsatzmarke von 100 Millionen Euro zu durchbrechen - das entspricht einem Wachstum von 25 Prozent gegenüber dem Vorjahr.

Und die Quanmax AG liegt dabei voll im Plan: Zum Halbjahr stehen knapp 44 Millionen Euro zu Buche, immerhin 33 Prozent mehr als im Vorjahreszeitraum. Damit ist Quanmax stärker gewachsen als geplant, mit besten Aussichten auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr 2011 und die Erreichung des Umsatzzieles von 100 Millionen Euro.

Noch wichtiger ist für Quanmax allerdings die Realisierung des zweiten Zieles, nämlich die Entwicklung zu einem führenden Technologieunternehmen. Quanmax investiert in die Erreichung dieses Zieles nicht nur Engagement, sondern auch viel Geld: 74 Ingenieure – mittlerweile also knapp jeder dritte Quanmax-Mitarbeiter – sind im Bereich Entwicklung mit der Entwicklung neuer Produkte betraut. Im ersten Schritt bedeutet dies höhere Aufwendungen: So sind die operativen Kosten um 39 Prozent und die Personalkosten sogar um 61 Prozent gestiegen, aber – und davon sind wir überzeugt – der Aufbau von entsprechenden Ressourcen und Know-How ist ein richtiges und notwendiges Investment in die Zukunft.

Im Juni hat Quanmax gemeinsam mit der Universität Linz ein Forschungslabor für „Client Centric Cloud Computing“ gegründet. Nach dem Motto „vorne ist uns noch zu weit hinten“ wird dieses Institut weltweit führende Technologien im Bereich Embedded Security für Cloud Computing entwickeln. Ein Ziel von Quanmax ist es, Maschinen und Anwendungen sicher für den Einsatz in der Cloud zu machen – in Form eines geschützt vernetzten Schweißroboters oder „hackersicheren“ medizinischen Geräten. Nach den in letzter Zeit öffentlich bekannt gewordenen Angriffen auf Sony oder verschiedenen Regierungsinstitutionen liegt Quanmax mit derartigen Produkten voll im Trend. Im ersten Halbjahr wurden knapp 26 Prozent der Umsätze, gleichzeitig aber fast 80 Prozent der Erträge mit Eigenprodukten aus dem Segment IT-Solutions erzielt.

Quanmax ist nach dem ersten Halbjahr voll auf Kurs: Wir werden das Umsatzziel von 100 Millionen Euro im Geschäftsjahr 2011 Euro erreichen. Viel wichtiger ist uns aber noch die Erreichung der qualitativen Vorhaben: Bereits heute ist die Quanmax AG ein profitables Technologieunternehmen mit „hochwertigen“ und sicheren Arbeitsplätzen. Damit werden auch weiterhin die zum Umsatz überproportionale Steigerung von Brutto- und Gewinnmargen möglich sein.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

Right on plan

Three years ago, a new management started with the conversion of the former Gericom AG: The main goal was to convert a dwindling computer trading company with Euro 28 million turnover into a prospering technology company. The target for 2011 was to finally breach the sales mark of 100 million Euro – signifying an increase of 25 percent to the previous year. And Quanmax is right on target: Turnover amounted to Euro 44 million, thus 33 percent more than in the comparison period.

Quanmax has therefore grown faster than planned, which constitutes the best prospects achieving the sales target of Euro 100 million and a successful business year in 2011.

More importantly for Quanmax however, is the implementation of its second goal, which is becoming one of the leading technology companies. Quanmax invests not only its dedication to the achievement of this goal but also a large amount of money: 74 engineers – approximately every third employee – have been entrusted with the development of new products. This results in higher expenditures within the first stage: Operational costs have increased by 39 percent and personell costs even by 61 percent. None the less, and of this we are certain, the development of corresponding resources is an appropriate and necessary investment for the future.

Quanmax founded a research laboratory for „Client Centric Cloud Computing“ together with the University of Linz in June. Along the lines of „ahead is still too far behind“, this institute will develop world leading technologies in the area of Embedded Security for Cloud Computing. Quanmax's goal is to produce secure machines and applications for employment in the Cloud – in form of a welding robot in a secured networking environment or “hacker protected” medical appliances. Quanmax is right on track with such products, especially after the recently disclosed attacks on Sony and various governmental institutions. Approximately 26 percent of all sales, which amounts to almost 80 percent of the revenue, was achieved with products from the IT-Solutions segment within the first half of 2011.

Quanmax is right on target within the the first six months: We will achieve our sales target of Euro 100 million in 2011. Much more important than this, is the achievement of qualitative goals: The Quanmax AG is already a profitable technology company with „top quality“ and secure employment. This will further enable the disproportionately high increase of the overall gross and profit margin.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

KEY FIGURES

| in TEUR | H1/2010 | H1/2011 |
|--|---------------|---------------|
| Umsatz revenues | 32.693 | 43.608 |
| Bruttomarge gross margin | 8.879 | 12.420 |
| Personalaufwand labour cost | 3.634 | 5.862 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen other cost | 3.650 | 4.058 |
| EBITA | 1.628 | 3.095 |
| Periodenüberschuss net profit | 1.684 | 2.347 |
| Operating Cash Flow | -72 | -1.431 |

| in TEUR | 31.12.2010 | 30.06.2011 |
|---|---------------|---------------|
| Barmittel cash | 15.172 | 12.730 |
| Eigenkapital equity | 33.358 | 40.009 |
| Eigenkapitalquote equity ratio | 51,5% | 55,9% |
| Bilanzsumme total assets | 64.808 | 71.543 |
| Mitarbeiter zum 31. März employees as of March 31st | 209 | 242 |
| - davon Ingenieure as of engineers | 59 | 74 |

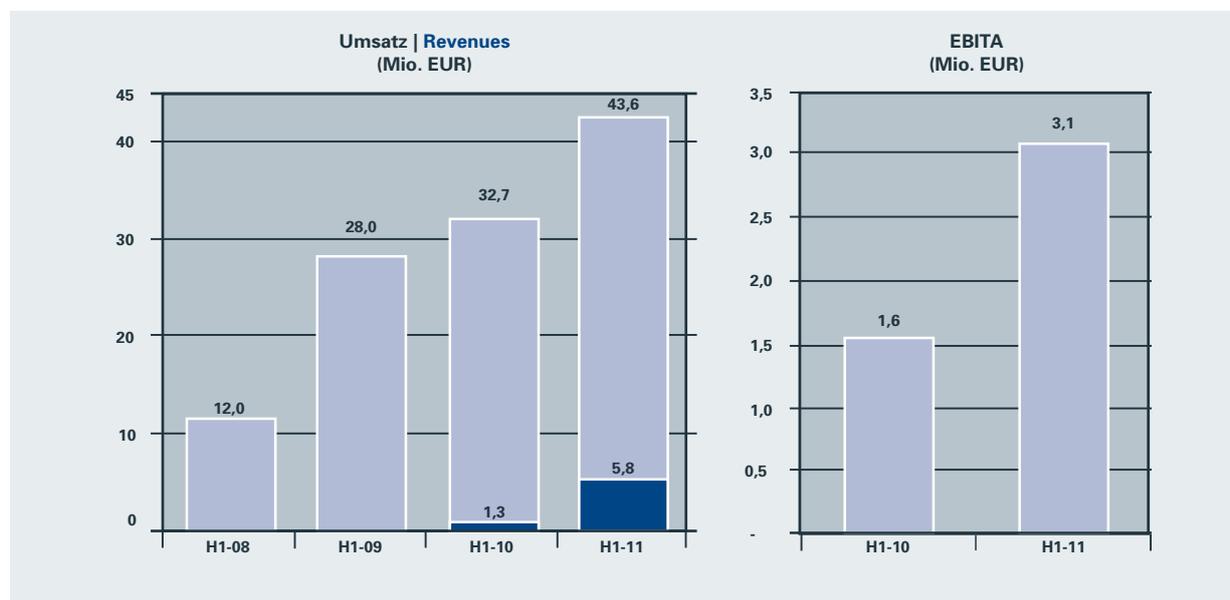
ZUR LAGE | MANAGEMENT REPORT

Weiteres Wachstum bei Umsatz und Gewinn

Auch im zweiten Quartal 2011 konnten Umsatz und Gewinn erneut deutlich gesteigert werden. So lagen die Umsatzerlöse bei 23 Mio. EUR im Vergleich zu 16 Mio. im Vorjahreszeitraum. Besonders stark stieg dabei der Umsatz im Segment IT-Solutions: Im zweiten Quartal wurden 5,6 Mio. EUR Erlöst, das ist bereits nahezu die Hälfte des Vorjahresumsatzes (2010) von 12,5 Mio. EUR. Noch stärker konnte der Gewinn vor Zinsen, Amortisation und Steuern gesteigert werden: Während im zweiten Quartal 2010 noch 0,8 Mio. EUR EBITA erwirtschaftet wurden, lag das EBITA im zweiten Quartal 2011 bereits bei 1,7 Mio. EUR, was einer Steigerung von mehr als 100 Prozent entspricht. Der Nettogewinn lag im zweiten Quartal 2011 bei knapp 1,4 Mio. EUR (0,8 Mio. EUR im Vorjahr).

Ongoing growth in revenue and profit

Sales and profits increased significantly in the first quarter of 2011. Sales stood at EUR 23 million in comparison to EUR 16 million in the same period last year. In particular, sales in the IT Solutions segment increased considerably: A total of EUR 5.6 million was generated in the second quarter, which is almost half of last year's (2010) sales of EUR 12.5 million. The profit before interest, amortisation and taxes could be increased even more: While EUR 0.8 million EBITA was generated in the second quarter of 2010, the EBITA in the second quarter of 2011 is already at EUR 1.7 million, which is an increase of more than 100 percent. The net profit amounted to EUR 1.4 million in the second quarter of 2011 (EUR 0.8 million Q2/2010).



Eigenkapitalquote über 50 Prozent

Zum 30. Juni 2011 lag die Eigenkapitalquote der Quanmax AG bei 56 Prozent (40,0 Mio. EUR). Damit ist Quanmax nach nur drei Jahren ein grundsätzliches Unternehmen mit starken Bilanzrelationen geworden. Zum 30. Juni verfügte die Gesellschaft über 12,7 Mio. EUR an liquiden Mitteln gegenüber 11,7 Mio. EUR an Bankverbindlichkeiten.

Equity ratio above 50 percent

As of 30th June 2011, the equity ratio of Quanmax AG stood at 56 percent (EUR 40.0 million). With this, Quanmax has become a solid company with strong balance sheet ratios in just three years. As of June 30th, the company has EUR 12.7 million in liquid assets in comparison to EUR 11.7 million in bank liabilities.



Chancen und Risiken

Der Umbau zum Technologieunternehmen konnte weiter erfolgreich vorangetrieben werden. Die dadurch stattfindende Erhöhung der Wertschöpfung zeigt sich bei der Bruttomarge: Nach 27,1 Prozent (H1-10) stieg diese auf 28,5 Prozent im ersten Halbjahr 2011. Die höhere Bruttomarge soll mittelfristig auch zu deutlich höheren Nettomargen führen. Risiken ergeben sich dabei durch die Kostenstruktur im Engineering-Bereich, die zu Belastungen führen kann, falls die Ziele nicht erreicht werden würden. Zum 30. Juni waren 242 Mitarbeiter (davon 74 im Bereich Engineering) für Quanmax tätig, die Personalkosten stiegen im ersten Halbjahr 2011 auf 5,9 Mio. EUR gegenüber 3,6 Mio. EUR im Vorjahresquartal.

Der USD-Wechselkurs stellt ein Risiko dar, da Quanmax etwa 50 Prozent des Materialeinsatzes in US Dollar leistet. Das Unternehmen sichert dabei den gesamten Auftragsbestand bestmöglich durch Kurssicherungsmaßnahmen ab.

Opportunities and Risks

The conversion into a technology company steadily progressed in the first quarter. The resulting increase in higher value-added products is reflected in the gross margin: After 27.1 percent (H1-10), it rose to 28.5 percent in the first quarter of 2011. The higher gross margin should eventually also lead to significantly higher net margins. The cost structure in the engineering field is a potential risk, which could have a negative impact should targets not be met. As of 30th June, Quanmax has a total of 242 employees (including 74 in Engineering), increasing the staff costs in the first half of the year of 2011 to EUR 5.9 million as compared to EUR 3.6 million in the previous year.

The USD exchange rate poses a risk because Quanmax pays around 50 percent of materials in U.S. dollars. The company thus ensures the entire order situation in the best possible way through currency hedging measures.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | INCOME STATEMENT

| Gewinn- und Verlustrechnung Statement of income | 01-06/2011 TEUR | 01-06/2010 TEUR | 04-06/2011 TEUR | 04-06/2010 TEUR |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Umsatzerlöse Revenues | 43.608 | 32.693 | 22.583 | 16.346 |
| Übrige Erträge Other income | 1.012 | 295 | 965 | 147 |
| Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Cost of sales | -31.188 | -23.814 | -16.792 | -11.907 |
| Personalaufwand Labour cost | -5.862 | -3.634 | -3.187 | -1.817 |
| Abschreibungen Depreciation | -1.100 | -620 | -634 | -310 |
| Sonstige betrieblichen Aufwendungen Other costs | -4.058 | -3.650 | -1.665 | -1.825 |
| Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Operat. Income financial income and taxes | 2.412 | 1.270 | 1.270 | 634 |
| Finanzerträge Finance income | 96 | 20 | 89 | 10 |
| Finanzaufwendungen Finance expense | -450 | -155 | -313 | -77 |
| Finanzergebnis Financial result | -354 | -135 | -224 | -67 |
| Ergebnis von Ertragssteuern Earnings before taxes | 2.058 | 1.135 | 1.046 | 567 |
| Ertragssteuern Income taxes | 289 | 549 | 308 | 274 |
| Konzernergebnis Net income | 2.347 | 1.684 | 1.354 | 841 |
| Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss net income attributable to minority shareholders | -53 | 317 | -45 | 325 |
| Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft thereof for shareholders of Quanmax | 2.400 | 1.367 | 1.399 | 516 |
| Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) earnings per share (diluted = non diluted) | 0,10 | 0,11 | 0,05 | 0,05 |

| Konzerngesamtperiodenerfolg group earnings | 01-06/2011 TEUR | 01-06/2010 TEUR | 04-06/2011 TEUR | 04-06/2010 TEUR |
|---|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Konzernergebnis group earnings | 2.347 | 1.684 | 1.354 | 841 |
| Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung non realised profit & loss out of currency changes | -3 | 5 | -1 | -3 |
| Abfertigungen depreciation | | | | |
| Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste actuarial gains and losses | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Darauf entfallende latente Steuern of which: deferred income taxes | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Sonstiges Ergebnis other income | -3 | 5 | -1 | -3 |
| Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern group earnings after taxes | 2.344 | 1.689 | 1.353 | 838 |
| davon entfallen auf as of attributable to | | | | |
| Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss minority interest | -53 | 317 | -45 | 325 |
| Anteilseigner der Muttergesellschaft shareholders of the parent company | 2.397 | 1.372 | 1.398 | 838 |

BILANZ | BALANCE SHEET

| | 30.06.2011 | 31.12.2010 |
|--|---------------|---------------|
| | TEUR | TEUR |
| VERMÖGEN Total net assets | | |
| Langfristige Vermögenswerte Non-current assets | | |
| Sachanlagen Tangible assets | 5.198 | 2.741 |
| Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets | 25.802 | 20.600 |
| Finanzielle Vermögenswerte Financial assets | 77 | 96 |
| latente Steuern Deferred income tax | 3.161 | 2.871 |
| | 34.238 | 26.308 |
| Kurzfristige Vermögenswerte Current assets | | |
| Vorräte Inventories | 11.227 | 13.205 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Trade receivables | 11.399 | 8.927 |
| Sonstige Forderungen und Vermögenswerte / Other receivables | 1.949 | 1.196 |
| Liquide Mittel Cash | 12.730 | 15.172 |
| | 37.305 | 38.500 |
| SUMME VERMÖGEN Total assets | 71.543 | 64.808 |

| | 30.06.2011 | 31.12.2010 |
|---|---------------|---------------|
| | TEUR | TEUR |
| EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities | | |
| Konzerneigenkapital Equity | | |
| Gezeichnetes Kapital Common stock | 24.127 | 22.200 |
| Kapitalrücklage Additional paid in capital | 10.353 | 7.675 |
| Angesammelte Ergebnisse retained earnings | 4.970 | 2.837 |
| Sonstige Rücklagen other payables | 56 | 72 |
| Auf die Anteilhaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital equity attributable to the shareholders of the parent company | 39.506 | 32.784 |
| Anteile ohne beherrschenden Einfluss minorities | 503 | 574 |
| | 40.009 | 33.358 |
| Langfristige Schulden Long-term liabilities | | |
| Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Long-term interest bearing liabilities | 6.687 | 6.384 |
| Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten long term liabilities | 2.100 | 3.531 |
| Rückstellungen Accruals | 426 | 1.157 |
| | 9.213 | 11.072 |
| Kurzfristige Schulden Short-term liabilities | | |
| Verzinsliche Verbindlichkeiten Interest bearing liabilities | 5.056 | 3.122 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade payables | 9.199 | 11.298 |
| Rückstellungen Accruals | 2.319 | 2.695 |
| Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other payables | 5.747 | 3.263 |
| | 22.321 | 20.378 |
| Summe Eigenkapital und Schulden Total equity & liabilities | 71.543 | 64.808 |

EIGENKAPITALENTWICKLUNG | STATE OF CHANGES IN EQUITY

| Entwicklung des Eigenkapitals shareholders equity | Den Anteilhabern der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital equity attributable to the shareholders of the parent company | | | | | Gesamt Total TEUR | Anteilhaber ohne beherrschenden Einfluss minorities TEUR | Eigenkapital equity TEUR |
|--|---|----------------------|-------------------------|-----------------------------------|---------------|-------------------------|--|--------------------------------|
| | Gezeichnetes Kapital | Kapitalrücklagen | angesammelte Ergebnisse | Sonstige Eigenkapitalbestandteile | | | | |
| | Registered capital | add. Paid in capital | retained earnings | other comprehensive income | | | | |
| | TEUR | TEUR | TEUR | TEUR | | | | |
| Stand 1.1.2010 Balance at 1.1.2010 | 13.735 | 5.331 | -919 | 0 | 18.147 | 0 | 18.147 | |
| Konzerngesamtperiodenerfolg (angepasst) group earnings | 0 | 0 | 1.367 | 0 | 1.367 | 317 | 1.684 | |
| Übrige Veränderungen other changes | | | | | | | | |
| Erwerb von Tochterunternehmen acquisition of subsidiaries | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 291 | 291 | |
| sonstige Anpassungen adjustments | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 291 | 291 | |
| Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with Shareholders | | | | | | | | |
| Kapitalherabsetzung capital reduction | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Kapitalerhöhung capital increase | 8.465 | 2.606 | 0 | 0 | 11.071 | 0 | 11.071 | |
| Transaktionskosten transaction costs | 0 | -140 | 0 | 0 | -140 | 0 | -140 | |
| | 8.465 | 2.466 | 0 | 0 | 10.931 | 0 | 10.931 | |
| Stand 30.06.2010 Balance at 30.06.2010 | 22.200 | 7.797 | 448 | 0 | 30.445 | 608 | 31.053 | |
| Stand 01.01.2011 Balance at 01.01.2011 | 22.200 | 7.675 | 2.837 | 72 | 32.784 | 574 | 33.358 | |
| Konzerngesamtperiodenerfolg group earnings | 0 | 0 | 2.400 | 0 | 2.400 | -53 | 2.347 | |
| Übrige Veränderungen other changes | | | | | | | | |
| Sonstige others | 0 | 0 | -267 | -16 | -283 | -18 | -301 | |
| Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with Shareholders | | | | | | | | |
| Kapitalerhöhung capital increase | 1.927 | 2.733 | 0 | 0 | 4.660 | 0 | 4.660 | |
| Transaktionskosten transaction costs | 0 | -55 | 0 | 0 | -55 | 0 | -55 | |
| Stand 31.06.2011 Balance at 31.06.2011 | 24.127 | 10.353 | 4.970 | 56 | 39.506 | 503 | 40.009 | |

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

| KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG consolidated cash flow statement | 01-06/2011 TEUR | 01-06/2010 TEUR | 04-06/2011 TEUR | 04-06/2010 TEUR |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| <i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Operational cash flow</i> | | | | |
| Ergebnis vor Ertragssteuern earnings before taxes | 2.058 | 1.135 | 1.046 | 567 |
| Abschreibungen depreciation | 1.100 | 620 | 634 | 310 |
| Zinsaufwendungen Interest paid | 450 | 155 | 313 | 77 |
| Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen Interest income & Income of disposal from financial assets | -96 | -20 | -89 | -10 |
| Zunahme/Abnahme der Rückstellungen change in accruals | -1.199 | 1.797 | -830 | 898 |
| Gewinn/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht finanziellen Vermögenswerten Profit/Loss from disposal of long-term non financial assets | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Veränderung von Vorräten changes in inventory | 2.042 | -1.843 | 1.896 | -1.724 |
| Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen changes in trade receivables | -1.989 | -2.930 | -5.230 | -2.492 |
| Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten changes other receivables and assets | -698 | 396 | -644 | 48 |
| Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen changes in trade payables | -2.262 | -678 | -1.127 | 1.096 |
| Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten changes in payables related parties | 1.011 | -3.481 | 1.604 | -208 |
| Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen other non cash effective items | -1.149 | 0 | -1.047 | 0 |
| Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash generated by operations | -732 | -4.849 | -3.470 | -1.438 |
| Gezahlte Zinsen paid interest | -335 | -155 | -198 | -77 |
| Erhaltene/Gezahlte Ertragssteuern paid/received income tax | -364 | -187 | -330 | -93 |
| Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit operational cash flow | -1.431 | -5.191 | -3.998 | -1.608 |
| <i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit cash flow from investing activities</i> | | | | |
| Erwerb von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten purchase of non financial assets | -1.355 | -981 | -504 | -490 |
| Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten sale of non financial assets | 19 | | 19 | |
| Auszahlungen für Erwerb von Tochterunternehmen Payables for acquisitions of subsidiaries | -1.565 | 382 | 0 | 0 |
| Zinseinnahmen Interest Earnings | 96 | 20 | 89 | 10 |
| Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit cash flow from investing activities | -2.805 | -579 | -396 | -480 |
| <i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities</i> | | | | |
| Aufnahme lfr. Finanzverbindlichkeiten Proceeds from borrowings | 2.086 | 3.756 | 2.611 | 2.124 |
| Dividenden Minderheiten dividends minorities | -63 | | 0 | |
| Kapitalerhöhung proceeds from capital increase | -60 | 4.171 | | 0 |
| Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities | 1.963 | 7.927 | 2.611 | 2.124 |
| Wechselkursveränderungen changes in currency exchange ratio | -169 | 85 | -2 | 45 |
| Veränderung des Finanzmittelbestandes net change in cash and equivalents | -2.442 | 2.242 | -1.785 | 81 |
| Finanzmittelbestand zu Beginn der Periode cash and equivalents beginning of period | 15.172 | 15.775 | 14.515 | 17.936 |
| Finanzmittelbestand am Ende der Periode cash and equivalents end of period | 12.730 | 18.017 | 12.730 | 18.017 |



ERLÄUTERUNGEN | NOTES

Ausstellungsgrundsätze

Der Abschluss wurde in Euro in Übereinstimmung mit den Vorschriften der IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt und weist keine Veränderungen in den Rechnungslegungsgrundsätzen und Methoden gegenüber dem Konzernabschluss des Geschäftsjahres 2010 aus. Die Kapitalflussrechnung wurde entsprechend angepasst. Alle Angaben erfolgen in Tausend Euro (TEUR), sofern nicht anders vermerkt.

Kapital

Das Kapital der Quanmax AG beträgt 24,127,298 Euro und ist in 24,127,298 Stück Inhaberaktien á 1 Euro Nennwert eingeteilt.

CBC GmbH

Anfang 2011 erwarb die Quanmax AG 100 Prozent der Anteile der computer betting company gmbh, Leonding, Österreich, sowie deren 100-prozentige Tochter STS GmbH. CBC ist ein Solution Provider im Bereich IT und verfügt dabei über langjährige Erfahrungen in der Softwareentwicklung für Spiele.

Vorläufige Purchase Price Allocation

Bereits im Quartalsabschluss Q1/2011 wurde die vorläufige Purchase Price Allocation vorgenommen. Gegenüber der vorläufigen Allocation wurde ein Immobilienleasingvertrag als Finanzierungsleasingvertrag klassifiziert und erhöhte somit das Sachanlagevermögen auf TEUR 2.233 (vorher 508) und die Verbindlichkeiten auf TEUR 2.315 (vorher 502). Die übrigen Bewertungen unterliegen nur geringfügigen Abweichungen.

Basis for accounting

The accounts have been prepared in euro according to IFRS, as applied in the EU, and do not entail any changes in the accounting policies and methods applied in preparing the consolidated accounts for 2010. All figures are given in thousand Euros (TEUR), unless explicitly indicated otherwise.

Capital

The capital of Quanmax AG is 24,127,298 Euro and is divided into 24,127,298 bearer shares at 1 Euro par value.

CBC GmbH

In early 2011, Quanmax acquired 100 percent shares of computer betting company gmbh, Leonding, Austria and its 100 percent subsidiary STS GmbH. CBC is an IT solutions provider and has many years of experience in software development for games.

Preliminary Purchase Price Allocation

The preliminary Purchase Price Allocation has already been carried out within the quarterly balance sheet of Q1/2011. In addition to the preliminary allocation, a lease agreement for the building has been classified as a capital lease, thus increasing the tangible assets to TEUR 2.233 (previously 508) and liabilities to TEUR 2.315 (previously 502). The remaining valuations are subject only to minor deviations.

Segmentinformation

Segment information

| H1/2011 (in TEUR) | IT Produkte IT products 2011 | Appliances Appliances 2011 | IT Produkte IT products 2010 | Appliances Appliances 2010 |
|---------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------|
| Umsatzerlöse Revenues | 32.188 | 11.388 | 29.082 | 3.611 |
| Periodenüberschuss Net result | 378 | 1.970 | 872 | 812 |

Wesentliche Ereignisse nach Abschluss der Berichtsperiode

Wesentliche Ereignisse nach dem Bilanzstichtag lagen im Bilanzstellungszeitraum nicht vor.

Bilanzzeit

„Wir versichern nach bestem Wissen, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen der Konzernabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzernlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns beschrieben sind.“

Aktienbestand zum 30. Juni bei Organen

| Organ | Funktion | Aktien/shares |
|---------------------|----------------------------------|---------------|
| Hannes Niederhauser | Aufsichtsrat Supervisory board | 67.255 |
| Michael Jeske | Vorstand Board member / CEO | 3.000 |
| Helmut Otto | Vorstand Board member / CTO | 1.000 |

Significant events after the reporting period cutoff date

There were no events of significance during the period of the preparation of the financial statements following the balance sheet date.

Responsibility Statement

“To the best of our knowledge, and in accordance with the applicable reporting principles, the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group, and the group management report includes a fair review of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal opportunities and risks associated with the expected development of the group.”

Stock portfolio as on 30th of June in the organs

Über Quanmax

Unter den Eigenmarken chiliGREEN, MAXDATA und SecureGUARD entwickelt, produziert und vermarktet die Quanmax AG IT-Hardware wie Appliances, Server, Desktops oder externe Festplatten. Durch verstärktes Engagement im Technologiebereich bzw. den Ausbau des innerhalb der Quanmax AG jungen Geschäftsfeldes IT-Solutions konnte die Wertschöpfung zuletzt deutlich gesteigert werden. Besonders vielversprechend haben sich dabei Produkte im Bereich Security und Cloud Computing entwickelt.

Quanmax ist im Geschäftsfeld IT-Solutions mit den B2B-fokussierten Marken MAXDATA und SecureGuard positioniert und beliefert u. a. als Hersteller von professionellen hardwarebasierten Cloud-Computing-Sicherheitslösungen renommierte Unternehmen sowie zahllose Reseller in der DACH-Region. Im bisherigen Kerngeschäftsfeld Consumer-IT zählt das Unternehmen mit dem Brand chiliGREEN und Produkten wie Desktops, Notebooks oder externen Festplatten zu den Top-Playern am österreichischen Markt und ist Partner zahlreicher namhafter nationaler und internationaler Vertriebspartner wie etwa Electronic Partner, Hofer oder Media Markt.

Sowohl im Consumer- als auch im Business-Segment kann das ISO 9001:2008 zertifizierte Unternehmen mit besonders hoher Flexibilität im Bereich Fertigung bzw. Logistik und einem leistungsfähigen Built-to-Order-System punkten. Zudem profitiert Quanmax von jahrelangen Kooperationen mit weltweiten Branchenführern wie Intel, Microsoft, NVIDIA oder Western Digital.

About Quanmax

Under the private labels chiliGREEN, MAXDATA and SecureGUARD, Quanmax AG develops, manufactures and sells IT hardware such as appliances, servers, desktops and external hard drives. Through increased involvement in technology and development of the recent business unit IT Solutions within Quanmax AG, the value addition has increased significantly. The development of products in the Security and Cloud Computing areas is particularly promising.

Quanmax is positioned in the business area “IT solutions” with the B2B-focused brands MAXDATA and SecureGuard and sells to well-known companies and numerous resellers in the DACH region as a manufacturer of professional hardware-based cloud computing security solutions. In the existing core business of consumer IT, the company is among the top players in the Austrian market with the brand chiliGREEN and products such as desktops, laptops and external hard drives. It is also a partner of many well-known national and international distributors such as Electronic Partner, Hofer or Media Markt.

The ISO 9001:2008 certified company with particularly high flexibility in production and logistics and a powerful built-to-order system scores in both the consumer as well as the business segment. Quanmax also benefits from the long collaboration with global industry leaders like Intel, Microsoft, NVIDIA and Western Digital.



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

Voll auf Wachstumskurs

Das Geschäftsjahr 2011 ist zur Hälfte abgelaufen und die Quanmax AG befindet sich voll auf dem geplanten Wachstumskurs. Mit 43,6 Mio. EUR konnten die Umsatzerlöse gegenüber dem Vorjahr um 33 Prozent gesteigert werden, der Nettogewinn lag mit knapp 2,3 Mio. EUR sogar 39 Prozent über dem des Vergleichszeitraumes.

Auch der Technologieanteil stieg kontinuierlich: Der Anteil des Wachstumfeldes IT- Solutions mit kunden- bzw. anwendungsspezifischen Hard- und Software-Lösungen betrug im ersten Halbjahr 2011 bereits 26 Prozent. Aufgrund der hohen Bruttomargen von über 50 Prozent lag der Anteil des Geschäftsfeldes IT-Solutions am Gewinn sogar bei über 80 Prozent. Damit liegt die Gesamt-Bruttomarge der Quanmax AG zum Halbjahr 2011 bereits bei 28,5 Prozent, während diese 2010 noch bei knapp 27,1 Prozent lag. Das Management geht auch in Zukunft von weiter steigenden Brutto- und Nettomargen aus.

Mittelfristig lautet das ehrgeizige Ziel, eines der führenden IT-Unternehmen im deutschsprachigen Raum zu werden und auch den Einzug in den Technologie-Index „TecDAX“ zu schaffen. Dazu muss Quanmax sowohl organisch als auch akquisitorisch weiter stark wachsen. Das strategische Ziel der nächsten geplanten Akquisition ist es, in Osteuropa neue Absatzmärkte zu erschließen und dort insbesondere im Bereich IT-Solutions das Wachstum voranzutreiben.

Für 2011 können die ehrgeizigen Ziele – ein geplanter Umsatz von 100 Millionen Euro und überproportionales Gewinnwachstum – voll bekräftigt werden. Mittelfristig will Quanmax das Wachstum bei Umsatz und Gewinn – auch akquisitorisch – noch weiter beschleunigen.

Fully geared for growth

The business year for 2011 has reached mid-term and the Quanmax AG is right on track with its growth strategy. Compared to the previous year, this year's sales revenue of Euro 43.6 million is an increase of 33 percent to the previous year. The net profit of Euro 2.3 million is even higher at 39 percent for the same period in the preceding year.

The technology share has also increased steadily. The growth sector IT Solutions, with customer and application specific hard and software solutions, amounts to 26 percent in the first half of 2011. Based on the gross margin of over 50 percent, the IT Solutions business field share was amounted to 80 percent, thereby allowing for an overall gross margin of 28.5 percent already within the first half of 2011. The preceding year could only record 27.1 percent. The management expects a continual increase in the gross and net margin for the future.

The midterm goal is to become one of the leading IT companies in the German-speaking countries and to manage the entry into the technology index „TecDAX“. To achieve this goal, Quanmax must grow not only on an organic but also on an acquisition-based level. The strategic acquisition goal is developing new sales markets in Eastern Europe and to further enhance growth, particularly within the area of IT Solutions.

2011 will be able to re-confirm the ambitious goals: a planned turnover of Euro 100 million and a disproportionate growth in profit. Quanmax's midterm goal is to accelerate turnover and profit growth.

DIE QUANMAX AKTIE | THE QUANMAX STOCK

Zur Aktie

Im ersten Halbjahr 2011 entwickelte sich die Quanmax-Aktie nahezu wie der TecDax. Während dieser um 8 Prozent stieg, konnte die Aktie der Quanmax AG um knapp 5 Prozent zulegen. Auch nach dem Bilanzstichtag hat sich das Papier stabil entwickelt.

Ziel ist weiterhin, die Liquidität der Aktie nachhaltig zu steigern.

Shares

In the first half-year of 2011, the Quanmax share developed similar to TecDax. While the latter rose by 8 percent, the share of Quanmax AG increased by approximately 5 percent. Even after the balance sheet date, the share has developed stable.

The aim is still to sustainably increase the liquidity of the stock.

| | |
|---|---------------------|
| Gewinn pro Aktie H1/2011 Earnings per share H1/2011 | 10 Cent |
| Eigenkapital pro Aktie H1/2011 Equity per share H1/2011 | 1,63 EUR |
| Peridienhoch/Tief High/Low in period | 3,099 EUR/2,364 EUR |
| 1. Jänner/30. Juni 1 st January / 30 th June | 2,56 EUR/2,58 EUR |
| Marktkapitalisierung 30. Juni 2011 Market capitalization 30 th June 2011 | 62 Mio. EUR |



Wir stehen für... We are committed to...

- **rasantes Umsatzwachstum (>25% in 2011)**
rapid growth in turnover (>25% in 2011)

- **überproportional wachsende Erträge**
earnings rising disproportionately high

- **Technologieführerschaft in lukrativen Cloud Computing Nischen**
technology leadership in lucrative cloud computing niches



Michael Jeske | CEO Quanmax AG

Termine:

28. Oktober 2011

21.-23. November 2011

Veröffentlichung Q3-Bericht

Analysekonferenz (Eingekapitalforum Frankfurt am Main)

Dates:

28th of October

21th to 23th of November

Quarterly Report Q3

Analyst conference (Eigenkapitalforum Frankfurt am Main)

Quanmax AG

Industriezeile 35 | A-4021 Linz | +43 732 7664 – 0 | kontakt@quanmax.ag

Investor Relations: +43 732 7664-150 | ir@quanmax.ag